

**Tecnológica de Alimentos S.A.**

Estados financieros al 31 de diciembre de 2014 y de 2013  
junto con el dictamen de los auditores independientes



Building a better  
working world



PROPÓSITO El Portal de data abierta de Datos Perú, fue creado para promover la transparencia, servir de fuente de datos al periodismo de investigación y para facilitar negocios nacionales e internacionales. El portal ofrece información relativa a empresas, marcas registradas, normas y leyes peruanas así como datos de comercio exterior en detalle. Lanzado en 2011, este portal es una iniciativa de los que éramos un grupo de estudiantes peruanos en el extranjero. Este portal fue multado de manera notoria en el 2014 por la Autoridad Nacional de Protección de Datos Personales en un asombroso despliegue de pobre interpretación de la legislación en esa materia. Esta mala interpretación así como un afán de figuración y un notorio abuso de poder tuvieron como consecuencia el cierre temporal de este portal. Al momento de escribir estas líneas, Datos Perú no tiene otros ingresos que los que sus promotores aportan y estamos a la espera que se pueda reactivar nuestro canal de ingresos publicitarios. La creación de este site ha demandado miles de horas de trabajo desinteresado por parte de sus fundadores e impulsores. Este grupo declara aquí su compromiso a:

- Aumentar la disponibilidad de información sobre las actividades gubernamentales
- Apoyar la participación ciudadana
- Fomentar un gobierno y un sector privado responsables
- Fomentar los negocios y la prosperidad
- Apoyar la lucha contra la corrupción
- Aumentar el acceso a las nuevas tecnologías para la apertura y la rendición de cuentas
- Combatir los intentos de cualquier gobierno a limitar el acceso a la información pública
- Combatir los intentos de cualquier gobierno a vigilarnos

Más información: Datos Perú

## **Tecnológica de Alimentos S.A.**

### **Estados financieros al 31 de diciembre de 2014 y de 2013 junto con el dictamen de los auditores independientes**

#### **Contenido**

#### **Dictamen de los auditores independientes**

#### **Estados financieros**

Estado de situación financiera

Estado de resultados

Estado de resultados integrales

Estado de cambios en el patrimonio neto

Estado de flujos de efectivo

Notas a los estados financieros

## Dictamen de los auditores independientes

A los señores Accionistas y Directores de Tecnológica de Alimentos S.A.

Hemos auditado los estados financieros adjuntos de Tecnológica de Alimentos S.A., que comprenden el estado de situación financiera al 31 de diciembre de 2014 y de 2013, y los correspondientes estados de resultados, de resultados integrales, de cambios en el patrimonio neto y de flujos de efectivo por los años terminados en esas fechas, así como el resumen de las políticas contables significativas y otras notas explicativas (incluidas en las notas 1 a la 33 adjuntas).

### *Responsabilidad de la Gerencia sobre los estados financieros*

La Gerencia es responsable de la preparación y presentación razonable de estos estados financieros de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera y del control interno que la Gerencia determina que es necesario para permitir la preparación de estados financieros que estén libres de errores materiales, ya sea debido a fraude o error.

### *Responsabilidad del Auditor*

Nuestra responsabilidad es expresar una opinión sobre estos estados financieros basada en nuestra auditoría. Nuestra auditoría fue realizada de acuerdo con Normas Internacionales de Auditoría aprobadas para su aplicación en Perú por la Junta de Decanos de Colegios de Contadores Públicos del Perú. Tales normas requieren que cumplamos con requerimientos éticos y planifiquemos y realicemos la auditoría para tener una seguridad razonable de que los estados financieros están libres de errores materiales.

Una auditoría implica realizar procedimientos para obtener evidencia de auditoría sobre los saldos y las divulgaciones en los estados financieros. Los procedimientos seleccionados dependen del juicio del auditor, incluyendo la evaluación de los riesgos de que existan errores materiales en los estados financieros, ya sea debido a fraude o error. Al realizar esta evaluación de riesgos, el auditor toma en consideración el control interno pertinente de la Compañía para la preparación y presentación razonable de los estados financieros a fin de diseñar procedimientos de auditoría de acuerdo con las circunstancias, pero no con el propósito de expresar una opinión sobre la efectividad del control interno de la Compañía. Una auditoría también comprende la evaluación de si los principios de contabilidad aplicados son apropiados y si las estimaciones contables realizadas por la Gerencia son razonables, así como una evaluación de la presentación general de los estados financieros.

Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido es suficiente y apropiada para proporcionarnos una base para nuestra opinión de auditoría.

## Dictamen de los auditores independientes (continuación)

### *Opinión*

En nuestra opinión, los estados financieros adjuntos presentan razonablemente, en todos sus aspectos significativos, la situación financiera de Tecnológica de Alimentos S.A. al 31 de diciembre de 2014 y de 2013, así como su desempeño financiero y flujos de efectivo por los años terminados en esas fechas, de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera.

### *Otros asuntos*

Como se indica en la nota 3 adjunta, en el año 2014 la Compañía cambió su política contable para valorizar sus inversiones en subsidiarias del "método del costo" al "método de participación patrimonial", adoptando anticipadamente la modificación a la NIC 27 "Estados financieros consolidados y separados".

Lima, Perú  
20 de febrero de 2015

*Paredes, Zaldívar, Burga & Asociados*

Refrendado por:



Daniel Carpio  
C.P.C.C. Matrícula No. 24098

## Tecnológica de Alimentos S.A.

### Estado de situación financiera

Al 31 de diciembre de 2014 y de 2013

	Nota	2014 US\$(000)	2013 US\$(000) Nota 3		Nota	2014 US\$(000)	2013 US\$(000) Nota 3
<b>Activo</b>				<b>Pasivo y patrimonio neto</b>			
<b>Activo corriente</b>				<b>Pasivo corriente</b>			
Efectivo y equivalentes de efectivo	8	18,616	11,298	Sobregiro y préstamos bancarios a corto plazo	15	45,000	148,388
Cuentas por cobrar comerciales y diversas, neto	9	33,362	52,126	Cuentas por pagar comerciales y diversas	16	26,636	48,813
Inventarios	10	55,651	152,645	Obligaciones financieras a largo plazo	17	24,476	36,100
Crédito fiscal por IGV	30(e)	5,833	18,923	Impuesto a las ganancias por pagar		-	691
Impuesto a las ganancias y gastos pagados por anticipado	11	16,292	2,980	Provisiones por contingencias	20	14,695	18,493
Activos clasificados como disponibles para la venta		100	386	Participación de los trabajadores		3,793	8,454
		<u>129,854</u>	<u>238,358</u>	Instrumentos financieros derivados de cobertura	18	226	431
						<u>114,826</u>	<u>261,370</u>
<b>Activo no corriente</b>				<b>Pasivo no corriente</b>			
Cuentas por cobrar diversas	9	4,378	3,860	Obligaciones financieras a largo plazo	17	148,132	89,427
Inversiones en subsidiarias	12	16,137	18,769	Instrumentos financieros derivados de cobertura	18	87	237
Inmuebles, embarcaciones, maquinaria y equipo, neto	13	456,855	482,835	Pasivo neto por impuesto a las ganancias diferido	19	70,126	78,790
Permisos de pesca y licencias de producción	14	244,902	240,735			<u>218,345</u>	<u>168,454</u>
Propiedades de inversión		773	781	<b>Total pasivo</b>		<u>333,171</u>	<u>429,824</u>
Crédito mercantil		3,427	3,427	<b>Patrimonio neto</b>	21		
Otras inversiones		5,496	9,827	Capital emitido		289,098	289,098
		<u>731,968</u>	<u>760,234</u>	Acciones de inversión		1,540	1,540
<b>Total activo</b>		<u>861,822</u>	<u>998,592</u>	Reserva legal		35,365	34,386
				Otras reservas		36,909	36,909
				Resultados netos no realizados de instrumentos financieros derivados de cobertura		(226)	(468)
				Resultados acumulados		165,965	207,303
				<b>Total patrimonio neto</b>		<u>528,651</u>	<u>568,768</u>
				<b>Total pasivo y patrimonio neto</b>		<u>861,822</u>	<u>998,592</u>

Las notas adjuntas son parte integrante de este estado.

## Tecnológica de Alimentos S.A.

### Estado de resultados

Por los años terminados el 31 de diciembre de 2014 y de 2013

	Nota	2014 US\$(000)	2013 US\$(000) Nota 3
Ventas netas	22	468,028	450,507
Costo de ventas	23	<u>(387,602)</u>	<u>(314,818)</u>
<b>Utilidad bruta</b>		<u>80,426</u>	<u>135,689</u>
<b>Gastos operacionales</b>			
Gastos administrativos	24	(19,044)	(20,658)
Gastos de comercialización y distribución	25	(27,123)	(23,455)
Otros ingresos	27	15,541	17,940
Otros gastos	27	<u>(29,447)</u>	<u>(26,168)</u>
<b>Total gastos operacionales</b>		<u>(60,073)</u>	<u>(52,341)</u>
<b>Utilidad operativa</b>		<u>20,353</u>	<u>83,348</u>
<b>Otros ingresos (gastos)</b>			
Ingresos financieros		1,060	825
Costos financieros	28	(8,389)	(10,369)
Participación en resultados de las subsidiarias	12(c)	(2,484)	(3,155)
Ganancia (pérdida) neta por diferencia en cambio	7	<u>(1,179)</u>	<u>791</u>
<b>Total otros gastos, neto</b>		<u>(10,992)</u>	<u>(11,908)</u>
<b>Utilidad antes del impuesto a las ganancias</b>		9,361	71,440
Impuesto a las ganancias	19(b)	<u>428</u>	<u>(22,363)</u>
<b>Utilidad neta</b>		<u>9,789</u>	<u>49,077</u>

Las notas adjuntas son parte integrante de este estado.

## Tecnológica de Alimentos S.A.

### Estado de resultados integrales

Por los años terminados el 31 de diciembre de 2014 y de 2013

	Nota	2014 US\$(000)	2013 US\$(000) Nota 3
Utilidad neta		<u>9,789</u>	<u>49,077</u>
<b>Otros resultados integrales a ser reclasificados a resultados en períodos posteriores</b>			
Transferencia a resultados de los resultados realizados en instrumentos financieros derivados de cobertura	18	866	1,065
Efecto por cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados de cobertura	18	(512)	3
Impuesto a las ganancias diferido relacionado con otros resultados integrales	19	<u>(112)</u>	<u>(321)</u>
<b>Otros resultados integrales a ser reclasificados a resultados en períodos posteriores, neto de impuesto a las ganancias</b>		<u>242</u>	<u>747</u>
<b>Total utilidad integral</b>		<u>10,031</u>	<u>49,824</u>

Las notas adjuntas son parte integrante de este estado.

## Tecnológica de Alimentos S.A.

### Estado de cambios en el patrimonio neto

Por los años terminados el 31 de diciembre de 2014 y de 2013

	Número de acciones (en miles)	Capital emitido US\$(000)	Acciones de inversión US\$(000)	Reserva legal US\$(000)	Otras reservas US\$(000)	Resultados netos no realizados de instrumentos financieros derivados de cobertura US\$(000)	Resultados acumulados US\$(000)	Total US\$(000)
<b>Saldos al 1 de enero de 2013, nota 3</b>	987,673	289,098	1,540	29,162	36,909	(1,215)	225,329	580,823
Utilidad neta, nota 3	-	-	-	-	-	-	49,077	49,077
Otros resultados integrales del año	-	-	-	-	-	747	-	747
<b>Total resultados integrales del año</b>	-	-	-	-	-	747	49,077	49,824
Distribución de dividendos, nota 21(e)	-	-	-	-	-	-	(50,000)	(50,000)
Constitución de reserva legal, nota 21(c)	-	-	-	5,224	-	-	(5,224)	-
Otros	-	-	-	-	-	-	(11,879)	(11,879)
<b>Saldos al 31 de diciembre de 2013, nota 3</b>	987,673	289,098	1,540	34,386	36,909	(468)	207,303	568,768
Utilidad neta	-	-	-	-	-	-	9,789	9,789
Otros resultados integrales del año	-	-	-	-	-	242	-	242
<b>Total resultados integrales del año</b>	-	-	-	-	-	242	9,789	10,031
Distribución de dividendos, nota 21(e)	-	-	-	-	-	-	(50,000)	(50,000)
Constitución de reserva legal, nota 21(c)	-	-	-	979	-	-	(979)	-
Otros	-	-	-	-	-	-	(148)	(148)
<b>Saldos al 31 de diciembre de 2014</b>	987,673	289,098	1,540	35,365	36,909	(226)	165,965	528,651

## Tecnológica de Alimentos S.A.

### Estado de flujos de efectivo

Por los años terminados el 31 de diciembre de 2014 y de 2013

	2014 US\$(000)	2013 US\$(000)
<b>Actividades de operación</b>		
Cobranza por ventas a clientes	503,506	429,491
Recupero de IGV	44,100	53,569
Pago a proveedores	(233,928)	(303,237)
Pago al personal y terceros	(82,103)	(102,126)
Pago de IGV	(31,010)	(62,511)
Pago de impuesto a las ganancias	(22,543)	(17,841)
Pago de intereses	(8,495)	(10,315)
Otros cobros	8,536	8,385
Otros pagos	(27,373)	(22,548)
<b>Efectivo y equivalentes de efectivo neto provenientes de (utilizados en) las actividades de operación</b>	<u>150,690</u>	<u>(27,133)</u>
<b>Actividades de inversión</b>		
Devolución de aporte en otras inversiones	4,331	-
Venta de inmuebles, embarcaciones, maquinaria y equipo	1,601	273
Compra de inmuebles, embarcaciones, maquinaria y equipo	(27,812)	(14,514)
Préstamos otorgados a subsidiaria	(9,839)	(22,705)
Compra de permisos de pesca	(4,167)	-
<b>Efectivo y equivalentes de efectivo neto utilizados en las actividades de inversión</b>	<u>(35,886)</u>	<u>(36,946)</u>
<b>Actividades de financiamiento</b>		
Obtención de préstamos bancarios y obligaciones financieras	291,204	569,508
Pago de préstamos bancarios y obligaciones financieras	(347,511)	(456,158)
Pago de dividendos	(50,000)	(50,000)
<b>Efectivo y equivalentes de efectivo neto utilizados en (provenientes de) las actividades de financiamiento</b>	<u>(106,307)</u>	<u>63,350</u>
Aumento neto (disminución neta) de efectivo y equivalentes de efectivo	8,497	(729)
Diferencia en cambio neta del efectivo y equivalentes de efectivo	(1,179)	791
Efectivo y equivalentes de efectivo al inicio del año	<u>11,298</u>	<u>11,236</u>
<b>Efectivo y equivalentes de efectivo al final del año</b>	<u>18,616</u>	<u>11,298</u>
<b>Actividades que no generaron flujos de efectivo</b>		
Participación en resultados de las subsidiarias	2,484	3,155
Capitalización de préstamos otorgados	-	19,771

Las notas adjuntas son parte integrante de este estado.

# Tecnológica de Alimentos S.A.

## Notas a los estados financieros

Al 31 de diciembre de 2014 y de 2013

### 1. Identificación y actividad económica de la Compañía

#### (a) Identificación -

Tecnológica de Alimentos S.A. (en adelante "la Compañía" o "TASA") fue constituida en la ciudad de Lima en 1989 e inició sus operaciones en el 2002. En abril de 2006, Tecnológica de Alimentos S.A. adquirió el 99.9962 por ciento de las acciones de Grupo Sindicado Pesquero del Perú S.A. - SIPESA y el 99.9505 por ciento de las acciones de Pesca Perú Callao Sur S.A; con las que se fusionó en el año 2007.

Al 31 de diciembre de 2014 y de 2013, el domicilio legal de la Compañía es Calle Las Begonias 441, oficina 352, San Isidro, Lima, Perú.

Los estados financieros al 31 de diciembre de 2014 y de 2013 modificados (ver nota 3) adjuntos, han sido aprobados por la Gerencia de la Compañía el 20 de febrero de 2015 y serán presentados para su aprobación al Directorio y a la Junta General de Accionistas a realizarse durante el primer trimestre de 2015. En opinión de la Gerencia, estos estados financieros serán aprobados por el Directorio y la Junta General de Accionistas sin modificaciones. Los estados financieros por el año terminado el 31 de diciembre de 2013, antes del cambio del método contable indicado en la nota 3, fueron aprobados por la Junta General de Accionistas de la Compañía de fecha 26 de febrero de 2014.

#### (b) Actividad económica -

La Compañía se dedica a la actividad pesquera, que incluye la extracción de recursos hidrobiológicos y su transformación en harina y aceite de pescado, a la elaboración de conservas de pescado, y a la venta directa de pescado fresco y congelado; así como a la comercialización de estos productos tanto en el mercado nacional como en el exterior. Para este fin, al 31 de diciembre de 2014 cuenta con una flota de 50 embarcaciones pesqueras de cerco y 13 plantas industriales de harina y aceite de pescado (53 embarcaciones pesqueras de cerco y 13 plantas industriales de harina y aceite de pescado al 31 de diciembre de 2013). Las plantas industriales de harina y aceite de pescado se encuentran ubicadas en la Provincia Constitucional de El Callao, Pisco, Parachique, Paita, Malabrigo, Samanco, Supe, Végueta, Atico, Mollendo, Matarani, Ilo y la Provincia del Santa. Por otro lado, para la elaboración de pescado congelado, la Compañía cuenta con una planta ubicada en la Provincia Constitucional de El Callao, en tanto que para la producción de conservas de pescado cuenta con contratos de maquila con diversas empresas del sector.

## Notas a los estados financieros (continuación)

(c) Marco regulatorio -

Las actividades de la Compañía están reguladas por el Decreto Ley N°25977, Ley General de Pesca, y su reglamento, Decreto Supremo N°012-2001-PE. La administración y control de la actividad pesquera en el ámbito nacional es asumida por el Ministerio de la Producción - PRODUCE, entidad que además de organizar y centralizar la información estadística, económica y financiera propias de la actividad pesquera de acuerdo con las normas antes citadas, sobre la base de un informe técnico emitido por el Instituto del Mar del Perú (IMARPE), establece las vedas biológicas de anchoveta y sardina para preservar los recursos. Los períodos de veda que afectaron a la Compañía en el año 2014 fueron de 265 días (210 días en el año 2013).

Con fechas 28 de junio y 12 de diciembre de 2008, el Gobierno Peruano publicó el Decreto Legislativo N°1084 y los Decretos Supremos N°021-2008-PRODUCE y N° 009-2009-PRODUCE, por el cual se establece la Ley sobre límites máximos de captura por embarcación (LMCE) y su reglamento, respectivamente. Mediante estos dispositivos, el Gobierno Peruano cambió, a partir del año 2009, el modelo de pesca de consumo humano indirecto, llevado a través de cuotas máximas de captura anuales por el de cuotas individuales para la pesca.

Asimismo, en marzo y setiembre del año 2009, la Compañía suscribió contratos de garantía de permanencia en el régimen de LMCE con el Ministerio de la Producción por la totalidad de sus embarcaciones pesqueras, lo cual le garantiza los alcances de las normas indicadas por el plazo de 10 años, el cual vence en el año 2019. En virtud de dichos contratos, la Compañía debe respetar las condiciones, deberes y obligaciones de la ley sobre LMCE, la Ley General de Pesca y su Reglamento, y normas complementarias. En opinión de la Gerencia y de sus asesores legales, durante el año 2014, la Compañía viene cumpliendo con las condiciones de los contratos indicados.

La norma establece un aporte social equivalente a US\$1.95 por TM de pescado descargado por un período de 10 años, a un fondo destinado a apoyar la jubilación para los trabajadores que se encuentren afiliados al sistema vigente de pensiones aplicable a los tripulantes pesqueros industriales.

La LMCE también establece ciertos lineamientos que modificaron el desarrollo de las actividades pesqueras de la Compañía. Dentro de los principales se pueden mencionar los siguientes:

- El cálculo del LMCE se realizará para cada temporada de pesca, en función al Porcentaje Máximo de Captura por Embarcación (PMCE) asignado a cada embarcación pesquera.
- Las cantidades no extraídas en ejecución de un LMCE asignado para una temporada de pesca no podrán ser transferidas a ninguna otra temporada, extinguiéndose el derecho de la Compañía sobre los saldos no extraídos en la fecha de expiración de la temporada de pesca correspondiente.
- El permiso de pesca de una embarcación pesquera no nominada; es decir, una embarcación pesquera no seleccionada para realizar actividades pesqueras durante una

## Notas a los estados financieros (continuación)

temporada de pesca, quedará suspendido temporalmente, quedando dicha embarcación impedida de realizar actividades extractivas durante dicha temporada de pesca, pasando a pescarse la cuota de dicho barco en la bolsa global de la Compañía.

- Aquellas embarcaciones pesqueras que no sean nominadas en dos temporadas de pesca consecutivas o alternas deberán asignar definitivamente su PMCE a otra embarcación o embarcaciones de la Compañía, ser nominadas para pescar o proceder a su desmantelamiento (desguace).
- Es causal de recálculo del PMCE asignado a una embarcación pesquera, cuando se reduzca el PMCE asignado a la Compañía en virtud a que durante cuatro temporadas de pesca consecutivas el porcentaje no ejecutado de la LMCE asignado supere el 20 por ciento en cada período. La reducción corresponde al porcentaje promedio no capturado durante las cuatro temporadas de pesca, debiendo ser prorrateado entre las embarcaciones pertenecientes a la Compañía.

Entre los años 2014 y 2013, la participación de la Compañía en la pesca global de la zona norte-centro y sur es de 22.66 y 35.09 por ciento, y no ha sufrido reducciones desde el inicio de vigencia de la LMCE.

### 2. Bases de preparación y presentación -

#### *Declaración de cumplimiento -*

Los estados financieros han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (en adelante "NIIF"), emitidas por la International Accounting Standards Board (en adelante "IASB") vigentes al 31 de diciembre de 2014.

#### *Base de medición -*

Los estados financieros han sido preparados en base al costo histórico, a partir de los registros de contabilidad mantenidos por la Compañía, excepto por los instrumentos financieros derivados que se presentan y han sido medidos al valor razonable. Los estados financieros adjuntos se presentan en dólares estadounidenses (moneda funcional y de presentación), y todas las cifras han sido redondeadas a miles, excepto cuando se ha indicado lo contrario.

La Compañía no ha consolidado sus estados financieros con los de sus subsidiarias debido a que los efectos por la consolidación no son significativos para los estados financieros en su conjunto. Los principales datos financieros de las subsidiarias se detallan en la nota 12(d).

Las políticas de contabilidad adoptadas son consistentes con las aplicadas en años anteriores, excepto que la Compañía ha adoptado anticipadamente la NIC 27 "Estados financieros separados", y de acuerdo a lo establecido en dicha norma, modificó retroactivamente sus estados financieros (ver nota 3). Asimismo, adoptó las nuevas NIIF y NIC's revisadas que son obligatorias para los períodos que se inician en o después del 1 de enero de 2014; las mismas que no generan cambios en los estados financieros de la Compañía. Las nuevas normas que se relacionan con las operaciones de la Compañía son:

## Notas a los estados financieros (continuación)

- NIC 32 “Instrumentos financieros: Presentación - Compensación de activos y pasivos financieros (modificación)”  
La modificación precisa el significado de "cuenta actualmente con un derecho legal de compensación" y los criterios de los mecanismos de las cámaras de compensación para tener derecho a la compensación.
- NIC 36 “Deterioro del valor de los activos (modificaciones)”  
Estas modificaciones eliminan las consecuencias no previstas en la NIIF 13 “Medición del valor razonable”, en lo referente a las revelaciones requeridas por la NIC 36 “Deterioro del valor de los activos”. Asimismo, requieren la divulgación de los importes recuperables de los activos o unidades generadoras de efectivo por los cuales se ha reconocido o revertido una pérdida por deterioro durante el período.
- CINIIF 21 “Gravámenes”  
La CINIIF 21 aclara que una entidad reconoce un pasivo por un gravamen cuando la actividad que dé lugar al pago, en los términos señalados en la legislación pertinente, se realiza.

### 3. Cambio de política contable -

En agosto 2014, el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB) publicó las modificaciones de la NIC 27 sobre “El método de participación patrimonial en los estados financieros separados (modificación de la NIC 27)”. Esta modificación reinstaura el método de participación patrimonial como una opción para registrar las inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas en los estados financieros separados. Esta modificación es efectiva para periodos anuales que comienzan en o después del 1 de enero de 2016, pero se permite su aplicación anticipada. La Compañía ha optado por aplicar esta modificación a partir del año 2014; por lo que, debido a que se trata de un cambio de política contable, se ha dado efecto retroactivo al cambio (NIC 8) y se han modificado los estados financieros comparativos.

A continuación se presenta el impacto de esta modificación del método del costo al de participación patrimonial en los estados financieros de la Compañía al 31 de diciembre de 2013:

	Saldos reportados US\$(000)	Efecto de cambio de método US\$(000)	Saldos modificados US\$(000)
<b>Estado de situación financiera -</b>			
Inversión en subsidiarias	21,498	(2,729)	18,769
Resultados acumulados	210,032	(2,729)	207,303
<b>Estado de resultados -</b>			
Participación en resultados de la subsidiarias	-	(3,155)	(3,155)
<b>Estado de cambios en el patrimonio neto -</b>			
Resultados acumulados al 1 de enero de 2013	224,903	426	225,329

## Notas a los estados financieros (continuación)

### 4. Resumen de las políticas contables significativas -

#### (a) Efectivo y equivalentes de efectivo -

El efectivo y equivalentes de efectivo presentado en el estado de situación financiera comprenden los saldos en cuentas corrientes, fondos fijos y depósitos a plazo con vencimientos originales menores a tres meses.

#### (b) Instrumentos financieros: reconocimiento inicial y medición posterior -

##### (b.1) Activos financieros -

##### Reconocimiento y medición inicial -

Los activos financieros dentro del ámbito de la NIC 39 son clasificados como activos financieros al valor razonable con cambios en resultados, préstamos y cuentas por cobrar, inversiones mantenidas hasta su vencimiento, inversiones financieras disponibles para la venta, o como derivados designados como instrumentos de cobertura en una cobertura eficaz, según corresponda. La Compañía determina la clasificación de sus activos financieros al momento del reconocimiento inicial.

Todos los activos financieros se reconocen inicialmente por su valor razonable más, en el caso de los activos que no se contabilizan al valor razonable con cambios en resultados, los costos de transacción directamente atribuibles a la adquisición del activo.

Los activos financieros de la Compañía incluyen efectivo y equivalentes de efectivo, cuentas por cobrar comerciales y diversas e instrumentos financieros derivados.

##### Medición posterior -

La medición posterior de los activos financieros depende de su clasificación. Al 31 de diciembre de 2014 y de 2013, la Compañía sólo tiene préstamos y cuentas por cobrar, cuyo registro es como sigue:

Los préstamos y cuentas por cobrar son activos financieros no derivados con pagos fijos o determinables, que no se cotizan en un mercado activo. Después del reconocimiento inicial, estos activos financieros se miden al costo amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectiva, menos cualquier deterioro del valor.

El costo amortizado se calcula tomando en cuenta cualquier descuento o prima de adquisición, y las comisiones o los costos que son parte integrante de la tasa de interés efectiva. La amortización según el método de la tasa de interés efectiva se presenta como ingreso financiero en el estado de resultados. Las pérdidas que resulten del deterioro del valor se reconocen en el estado de resultados como costos financieros en el caso de los préstamos y como costos de ventas u otros gastos operativos en el caso de las cuentas por cobrar, ver párrafo (b.2) siguiente.

## Notas a los estados financieros (continuación)

Baja en cuentas -

Un activo financiero (o, cuando resulte aplicable, parte de un activo financiero o parte de un grupo de activos financieros similares) se da de baja en cuentas cuando:

- (i) Han expirado los derechos contractuales a recibir los flujos de efectivo generados por el activo; o
- (ii) Se han transferido los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo generados por el activo, o se ha asumido una obligación de pagar a un tercero la totalidad de esos flujos de efectivo sin una demora significativa, a través de un acuerdo de transferencia (*pass-through arrangement*), y (a) se han transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios del activo; o (b) no se han transferido ni retenido sustancialmente todos los riesgos y beneficios del activo, pero se ha transferido el control sobre el mismo.

La Compañía continuará reconociendo el activo cuando haya transferido sus derechos a recibir los flujos de efectivo generados por el activo, o haya celebrado un acuerdo de intermediación, pero no ha transferido ni retenido sustancialmente todos los riesgos y beneficios del activo, ni ha transferido el control sobre el mismo. En este caso, la Compañía, reconocerá el activo transferido en base a su involucramiento continuo en el activo y también reconocerá el pasivo relacionado. El activo transferido y el pasivo relacionado se medirán sobre una base que refleje los derechos y obligaciones retenidos por la Compañía.

(b.2) Deterioro de los activos financieros -

Al cierre de cada período sobre el que se informa, la Compañía evalúa si existe alguna evidencia objetiva de que un activo financiero o un grupo de activos financieros se encuentran deteriorados en su valor. Un deterioro del valor existe si uno o más eventos ocurridos después del reconocimiento inicial del activo (“el evento que causa la pérdida”), tienen impacto negativo sobre los flujos de efectivo futuros estimados del activo financiero o del grupo de activos financieros, y ese impacto puede estimarse de manera fiable.

La evidencia de un deterioro del valor podría incluir de que los deudores o un grupo de deudores se encuentran con dificultades financieras significativas, el incumplimiento o mora en los pagos de capital o intereses, la probabilidad de que se declaren en quiebra u otra forma de reorganización financiera, o cuando datos observables indiquen que existe una disminución medible en los flujos de efectivo futuros estimados.

La Compañía determina el deterioro de sus activos financieros mediante la estimación para cuentas de cobranza dudosa.

## Notas a los estados financieros (continuación)

La Gerencia evalúa periódicamente la suficiencia de dicha estimación a través del análisis de antigüedad de las cuentas por cobrar y las estadísticas de cobrabilidad que mantiene la Compañía. La estimación para cuentas de cobranza dudosa se registra con cargo a resultados del año en que se determine su necesidad.

### (b.3) Pasivos financieros -

#### Reconocimiento y medición inicial -

Los pasivos financieros dentro del ámbito de la NIC 39 se clasifican como pasivos financieros al valor razonable con cambios en resultados y préstamos y cuentas por pagar. La Compañía determina la clasificación de los pasivos financieros al momento del reconocimiento inicial.

Todos los pasivos financieros se reconocen inicialmente por su valor razonable y, en el caso de los préstamos y cuentas por pagar contabilizados por su costo amortizado, se registran netos de los costos de transacción directamente atribuibles.

#### Medición posterior -

La medición posterior de los pasivos financieros depende de su clasificación. Al 31 de diciembre de 2014 y de 2013, la Compañía sólo tiene pasivos al costo amortizado, cuyo registro es como sigue:

Después del reconocimiento inicial, las obligaciones financieras, préstamos y cuentas por pagar se miden al costo amortizado, utilizando el método de la tasa de interés efectiva. Las ganancias y pérdidas se reconocen en el estado de resultados cuando los pasivos se dan de baja, así como también a través del proceso de amortización de acuerdo con el método de la tasa de interés efectiva.

El costo amortizado se calcula tomando en cuenta cualquier descuento o prima en la adquisición y las comisiones o los costos que sean una parte integrante de la tasa de interés efectiva. La amortización de acuerdo con el método de la tasa de interés efectiva se reconoce como costo financiero en el estado de resultados.

Al 31 de diciembre de 2014 y de 2013, la Compañía mantiene dentro de esta categoría préstamos bancarios a corto plazo, obligaciones financieras a largo plazo y cuentas por pagar comerciales y diversas.

#### Baja en cuentas -

Un pasivo financiero se da de baja cuando la obligación especificada en el correspondiente contrato se ha pagado o cancelado, o ha vencido.

Cuando un pasivo financiero existente es reemplazado por otro pasivo proveniente del mismo prestamista bajo condiciones sustancialmente diferentes, o si las condiciones de un pasivo existente se modifican de manera sustancial, tal permuta o modificación se trata como una baja del pasivo original y el reconocimiento de un nuevo pasivo, y la diferencia entre los importes respectivos en libros se reconoce en el estado de resultados.

## Notas a los estados financieros (continuación)

(b.4) Compensación de instrumentos financieros -

Los activos financieros y los pasivos financieros se compensan de manera que se informa el importe neto en el estado de situación financiera, solamente si existe un derecho actual legalmente exigible de compensar los importes reconocidos, y existe la intención de liquidarlos por el importe neto, o de realizar los activos y cancelar los pasivos en forma simultánea.

(b.5) Valor razonable de los instrumentos financieros -

La Compañía mide sus derivados de cobertura al valor razonable en cada fecha del estado de situación financiera. Asimismo, el valor razonable de los instrumentos financieros medidos al costo amortizado es divulgado en nota 33.

El valor razonable es el precio que se recibiría por vender un activo o que se pagaría al transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participantes de un mercado a la fecha de medición.

El valor razonable de un activo o pasivo se mide utilizando los supuestos que los participantes en el mercado usarían al ponerle valor al activo o pasivo, asumiendo que los participantes en el mercado actúan en su mejor interés económico.

La Compañía utiliza técnicas de valuación que son apropiadas en las circunstancias y por las cuales tiene suficiente información disponible para medir al valor razonable, maximizando el uso de datos observables relevantes y minimizando el uso de datos no observables.

Todos los activos y pasivos por los cuales se determinan o revelan valores razonables en los estados financieros son clasificados dentro de la jerarquía de valor razonable descrita a continuación, en base al nivel más bajo de los datos usados que sean significativos para la medición al valor razonable como un todo:

- (i) Nivel 1 - Precios cotizados (no ajustados) en mercados activos para activos o pasivos idénticos.
- (ii) Nivel 2 - Técnicas de valuación por las cuales el nivel más bajo de información que es significativo para la medición al valor razonable es directa o indirectamente observable.
- (iii) Nivel 3 - Técnicas de valuación por las cuales el nivel más bajo de información que es significativo para la medición al valor razonable no es observable.

Para los activos y pasivos que son reconocidos al valor razonable en los estados financieros sobre una base recurrente, la Compañía determina si se han producido transferencias entre los diferentes niveles dentro de la jerarquía mediante la revisión de la categorización al final de cada período de reporte.

## Notas a los estados financieros (continuación)

Para propósitos de las revelaciones de valor razonable, la Compañía ha determinado las clases de activos y pasivos sobre la base de su naturaleza, características y riesgos y el nivel de la jerarquía de valor razonable tal como se explicó anteriormente.

(c) Instrumentos financieros derivados y contabilidad de cobertura -  
Reconocimiento inicial y medición posterior -

La Compañía utiliza instrumentos financieros derivados (contratos forward de moneda y swaps de tasa de interés) para administrar su exposición al riesgo asociado a las fluctuaciones del tipo de cambio y de la tasa de interés. Dichos instrumentos financieros derivados son reconocidos al valor razonable inicialmente y a la fecha de cada estado de situación financiera. Los derivados son presentados como activos financieros cuando el valor razonable es positivo, y como pasivos financieros cuando el valor razonable es negativo.

Cualquier ganancia o pérdida que surja de cambios en el valor razonable es registrada directamente en el estado de resultados, excepto por la porción efectiva de coberturas de flujos de efectivo, la cual es reconocida en otros resultados integrales.

Al inicio de la cobertura, la Compañía formalmente designa y documenta la relación de cobertura, así como el objetivo de manejo de riesgo y la estrategia para llevar a cabo la cobertura. La documentación incluye la identificación del instrumento de cobertura, el bien o transacción coberturado, la naturaleza del riesgo que está siendo coberturado y cómo la entidad evaluará la efectividad de los cambios en el valor razonable del instrumento de cobertura para compensar la exposición a los cambios en los flujos de efectivo atribuidos al riesgo cubierto. Se espera que dichas coberturas sean altamente efectivas al compensar los cambios en los flujos de efectivo y son evaluadas de manera continua para determinar que han sido altamente efectivas a lo largo de los períodos de reporte.

La Compañía utiliza operaciones de cobertura que califican en su totalidad como de coberturas de flujos de efectivo.

En las coberturas de flujos de efectivo la porción efectiva de la ganancia o pérdida en el instrumento de cobertura se reconoce directamente en otros resultados integrales, mientras que la porción inefectiva se reconoce inmediatamente en el estado de resultados como costos financieros.

Los montos reconocidos como otros resultados integrales se transfieren al estado de resultados cuando la transacción cubierta afecta resultados, por ejemplo, cuando el ingreso financiero o costo financiero es reconocido.

Clasificación corriente y no corriente -

Los instrumentos derivados designados como instrumentos de cobertura efectivos se separan en una porción corriente y no corriente en forma consistente con la clasificación de la partida subyacente cubierta.

## Notas a los estados financieros (continuación)

(d) Transacciones en moneda extranjera -

Los estados financieros de la Compañía se presentan en dólares estadounidenses, que es su moneda funcional y de presentación.

*Transacciones y saldos -*

Las transacciones en moneda extranjera (monedas distintas al dólar estadounidense) son inicialmente registradas por la Compañía a los tipos de cambio vigentes a la fecha de la transacción. Los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera se convierten al tipo de cambio de la fecha de su liquidación del estado de situación financiera y las diferencias de cambio que resultan se registran en el estado de resultados.

Las partidas no monetarias se convierten utilizando los tipos de cambio vigentes a la fecha de las transacciones originales.

(e) Inventarios -

Los inventarios se valúan al costo o al valor neto de realización, el menor.

El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso ordinario del negocio, menos los costos estimados de terminación y los costos estimados necesarios para llevar a cabo la venta.

Los costos en los que se incurre para llevar los inventarios a su ubicación y condiciones actuales se contabilizan de la siguiente manera:

Productos terminados-

Al costo de las materias primas, suministros, mano de obra directa, otros costos directos, gastos generales de fabricación y una proporción de los costos fijos y variables de fabricación basada en la capacidad normal de operación; excluyendo los costos de financiamiento. Posteriormente, se sigue el método del costo promedio ponderado diario.

La capacidad normal se define como el nivel de uso de la capacidad que satisface la demanda promedio de la Compañía a lo largo de los últimos tres años, que incluye factores de estacionalidad, ciclos y tendencias.

Materias primas y suministros diversos -

Al costo de adquisición, siguiendo el método del costo promedio ponderado diario.

La estimación por desvalorización es determinada en función a un análisis efectuado sobre las condiciones y la rotación de los inventarios. La estimación se registra con cargo a los resultados del año en que se determina.

## Notas a los estados financieros (continuación)

(f) Inmuebles, embarcaciones, maquinaria y equipo -

El rubro "Inmuebles, embarcaciones, maquinaria y equipo" se presenta al costo de adquisición, neto de la depreciación acumulada y/o las pérdidas acumuladas por deterioro, si las hubiere. El costo inicial de un activo comprende su precio de compra o su costo de fabricación, incluyendo aranceles e impuestos de compra no reembolsables y cualquier costo necesario para poner dicho activo en operación, el estimado inicial de la obligación de rehabilitación y, los costos de financiamiento para los proyectos de construcción a largo plazo, en la medida en que se cumplan los requisitos para su reconocimiento.

Cuando los componentes significativos de inmuebles, embarcaciones, maquinaria y equipo requieren ser reemplazados, la Compañía da de baja el componente reemplazado y reconoce el componente nuevo con su correspondiente vida útil y depreciación. Del mismo modo, cuando se efectúa una inspección de gran envergadura, el costo de la misma se reconoce como un reemplazo en la medida en que se cumplan los requisitos para su reconocimiento. Todos los demás costos rutinarios de reparación y mantenimiento se reconocen como gasto en el estado de resultados a medida que se incurren.

Una partida de inmuebles, embarcaciones, maquinaria y equipo o un componente significativo es retirado al momento de su disposición o cuando no se esperan beneficios económicos de su uso o disposición posterior. Cualquier ganancia o pérdida que surja al momento del retiro de inmuebles, embarcaciones, maquinaria y equipo (calculada como la diferencia entre los ingresos por la venta y el valor en libros del activo) es incluida en el estado de resultados en el año en que se retira el activo.

El valor residual, la vida útil y los métodos de depreciación son revisados y ajustados en caso sea apropiado, al final de cada año.

Los trabajos en curso incluyen los desembolsos para la construcción de activos, los costos de financiamiento, y los otros gastos directos atribuibles a dichas obras, devengados durante la etapa de construcción. Los trabajos en curso se capitalizan cuando se completan y su depreciación se calcula desde el momento en que están en condiciones para su uso.

La depreciación es calculada bajo el método de línea recta tomando en consideración las siguientes vidas útiles:

Descripción	Años
Edificios y otras construcciones	Entre 10 y 33
Embarcaciones pesqueras	Entre 5 y 29
Maquinaria y equipo	Entre 10 y 21
Redes de pesca	Entre 3 y 5
Unidades de transporte	Entre 4 y 10
Muebles y ensures	10
Equipos diversos	Entre 2 y 10

## Notas a los estados financieros (continuación)

(g) Arrendamientos -

La determinación de si un acuerdo es, o contiene, un arrendamiento se basa en la esencia del acuerdo a la fecha de su celebración, ya sea que el cumplimiento del acuerdo dependa del uso de un activo específico o que el acuerdo otorgue el derecho de uso del activo, incluso si tal derecho no está de manera explícita en el acuerdo.

Los arrendamientos financieros que transfieren a la Compañía sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la titularidad del activo arrendado, son capitalizados en la fecha de inicio del arrendamiento al valor razonable de la propiedad arrendada o, si el monto fuera menor, al valor actual de los pagos mínimos de arrendamiento. Los pagos de arrendamiento se prorratan entre los cargos financieros y la reducción del pasivo por arrendamiento de modo de alcanzar una tasa de interés constante sobre el saldo restante del pasivo. Los cargos financieros se reconocen como costos financieros en el estado de resultados.

Un activo arrendado se deprecia a lo largo de la vida útil del activo. Sin embargo, si no existe seguridad razonable de que la Compañía obtendrá la titularidad al final del período de arrendamiento, el activo se depreciará durante la vida útil estimada del activo o en el plazo de arrendamiento, en el que sea menor.

Los arrendamientos en los que la Compañía no obtiene sustancialmente todos los riesgos y los beneficios inherentes a la propiedad del activo, se clasifican como arrendamientos operativos.

Los pagos por arrendamientos operativos se reconocen como gastos operativos en el estado de resultados sobre una base de amortización lineal a lo largo del período de arrendamiento.

(h) Inversiones en subsidiarias -

Las subsidiarias son entidades sobre las que la Compañía posee control de sus operaciones y políticas financieras, y en las que generalmente posee más del 50 por ciento de derecho a voto.

Las inversiones en subsidiarias están registradas al método de participación patrimonial. Según este método, las inversiones se registran inicialmente al costo de los aportes realizados. Posteriormente, su valor en libros se incrementa o disminuye de acuerdo con la participación de la Compañía en los movimientos patrimoniales y en las utilidades o pérdidas de las subsidiarias, reconociéndolas en las cuentas de patrimonio correspondientes y en los resultados del ejercicio, según corresponda.

Bajo el método de participación patrimonial, los dividendos procedentes de una subsidiaria se reconocerán en los estados financieros como una reducción del importe de la inversión.

(i) Permisos de pesca y licencias de producción -

Los permisos de pesca y licencias de producción representan el derecho de pescar en el litoral peruano para cada una de las embarcaciones pesqueras y de procesar harina y aceite de pescado para cada una de las plantas pesqueras. Dichos activos no poseen vencimiento, razón por la cual son considerados activos intangibles de vida útil indefinida y no se amortizan; pero se evalúa anualmente si existe un deterioro, ver párrafo (k) siguiente.

## Notas a los estados financieros (continuación)

Los permisos de pesca y licencias de producción se miden inicialmente al costo. El costo de los permisos de pesca y licencias de producción adquiridas en combinación de negocios es su valor razonable a la fecha de la adquisición.

(j) Crédito mercantil -

El crédito mercantil se mide inicialmente al costo, y corresponde al exceso de la suma de la contraprestación transferida y el importe reconocido por el interés no controlador, respecto de los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos en una combinación de negocios.

Después del reconocimiento inicial, el crédito mercantil se mide al costo menos cualquier pérdida acumulada por deterioro del valor. A fin de efectuar la prueba de deterioro, el crédito mercantil adquirido en una combinación de negocios se asigna, a partir de la fecha de adquisición, a cada una de las unidades generadoras de efectivo de la Compañía que se espera serán beneficiadas con la combinación.

Cuando el crédito mercantil forma parte de una unidad generadora de efectivo y parte de la operación de una unidad es dispuesta, el crédito mercantil asociado en la operación dispuesta se incluye en el valor en libros cuando se determina la ganancia o pérdida de la operación.

(k) Deterioro de activos no financieros -

A cada fecha de cierre del período sobre el que se informa, la Compañía evalúa si existe algún indicio de que un activo pudiera estar deteriorado en su valor. La Compañía estima el importe recuperable de un activo cuando existe tal indicio, o cuando se requiere efectuar una prueba anual de deterioro de su valor. El importe recuperable de un activo es el mayor valor entre el valor razonable menos los costos de venta, ya sea de un activo o de una unidad generadora de efectivo, y su valor en uso, y se determina para un activo individual, salvo que el activo no genere flujos de efectivo que sean sustancialmente independientes de los otros activos o grupos de activos.

Cuando el importe en libros de un activo o de una unidad generadora de efectivo excede su importe recuperable, el activo se considera deteriorado y su valor se reduce a su importe recuperable.

Al evaluar el valor en uso de un activo, los flujos de efectivo estimados se descuentan a su valor presente mediante una tasa de descuento antes de impuestos que refleja las evaluaciones corrientes del mercado sobre el valor temporal del dinero y los riesgos específicos del activo. Para la determinación del valor razonable menos los costos de venta, se toman en cuenta las transacciones recientes de mercado, si las hubiera. Si no existen dichas transacciones, se usa un modelo apropiado de evaluación.

Las pérdidas por deterioro del valor correspondientes a las operaciones continuas, incluido el deterioro del valor de los inventarios, se reconocen en el estado de resultados en aquellas categorías de gastos que correspondan con la función del activo deteriorado.

## Notas a los estados financieros (continuación)

Para los permisos de pesca, licencias de producción y crédito mercantil se realiza una prueba de deterioro por lo menos cada año (al 31 de diciembre). Para los otros activos en general, a cada fecha de cierre del período sobre el que se informa, se efectúa una evaluación sobre si existe algún indicio de que las pérdidas por deterioro del valor reconocidas previamente ya no existen o han disminuido. Si existiese tal indicio, la Compañía efectúa una estimación del importe recuperable del activo o de la unidad generadora de efectivo. Una pérdida por deterioro del valor reconocida previamente solamente se revierte si hubo un cambio en los supuestos utilizados para determinar el importe recuperable del activo desde la última vez en que se reconoció una pérdida por deterioro del valor de ese activo. La reversión se limita de manera tal que el importe en libros del activo no exceda su monto recuperable, ni exceda el importe en libros que se hubiera determinado, neto de la depreciación acumulada, si no se hubiese reconocido una pérdida por deterioro del valor para ese activo en años anteriores. Tal reversión se reconoce en el estado de resultados.

Las pérdidas por deterioro relacionadas con los permisos de pesca, licencias de producción y el crédito mercantil no pueden ser revertidas en períodos futuros.

(l) Propiedades de inversión -

Las propiedades de inversión corresponden a aquellos terrenos y edificios que se encuentran sin uso o desocupados, pero a su vez, se encuentran disponibles para su venta o para la obtención de plusvalías futuras a través de su uso futuro.

Las propiedades de inversión se reconocen inicialmente a su costo de adquisición o construcción. Después de su reconocimiento inicial, dichos activos se miden a su costo menos su depreciación acumulada y cualquier pérdida acumulada de deterioro de valor. La depreciación de las propiedades de inversión es calculada siguiendo el método de línea recta, utilizando una vida útil estimada de 20 años.

(m) Provisiones -

Las provisiones se reconocen cuando la Compañía tiene una obligación presente (legal o implícita) como resultado de un evento pasado, es probable que sea necesaria una salida de recursos para liquidar la obligación y se puede hacer una estimación fiable del monto de la obligación. Cuando la Compañía espera que las provisiones sean reembolsadas en todo o en parte, por ejemplo bajo un contrato de seguro, el reembolso se reconoce como un activo pero únicamente cuando este reembolso es virtualmente cierto. El gasto relacionado con cualquier provisión se presenta en el estado de resultados, neto de todo reembolso relacionado.

Si el efecto del valor del dinero en el tiempo es significativo, las provisiones se descuentan utilizando una tasa actual de mercado antes de impuestos que refleje, cuando corresponda, los riesgos específicos del pasivo. Cuando se reconoce el descuento, el aumento de la provisión por el paso del tiempo se reconoce como un costo financiero en el estado de resultados.

## Notas a los estados financieros (continuación)

(n) Contingencias -

Los pasivos contingentes no se reconocen en los estados financieros. Estos se revelan en notas a los estados financieros, a menos que la posibilidad de que se desembolse un flujo económico sea remota.

Un activo contingente no se reconoce en los estados financieros, pero se revela cuando su grado de contingencia es probable.

(o) Reconocimiento de ingresos -

Los ingresos se reconocen en la medida en que sea probable que los beneficios económicos fluyan a la Compañía y se puedan medir de manera fiable, independientemente de cuándo se realice el pago. Los ingresos se miden al valor razonable de la contraprestación recibida o por cobrar, teniendo en cuenta las condiciones de pago definidas por contrato y sin incluir los impuestos o gastos. La Compañía revisa sus contratos de ingresos a fin de determinar si actúa como titular o agente. La Compañía llegó a la conclusión de que actúa como titular en todos sus convenios de ingresos.

Los siguientes criterios de reconocimiento específicos también se deben cumplir antes del reconocimiento de un ingreso:

*Venta de bienes -*

Los ingresos provenientes de la venta de bienes se reconocen cuando los riesgos significativos y beneficios inherentes a la propiedad del bien se hayan transferido sustancialmente al comprador, lo cual ocurre, por lo general, al momento de la entrega de los bienes; para las exportaciones, al momento del embarque.

*Ingresos por intereses -*

Estos ingresos se reconocen cuando se devengan los intereses utilizando el método de la tasa de interés efectiva. Los ingresos por intereses están incluidos en los ingresos financieros en el estado de resultados.

(p) Costos de financiamiento -

Los costos de financiamiento directamente atribuibles a la adquisición, construcción o producción de un activo que necesariamente requiere un período de tiempo sustancial antes de estar listo para el uso o venta al que está destinado se capitalizan como parte del costo de los activos respectivos. Todos los demás costos de financiamiento se contabilizan en el período en que ocurren. Los costos de financiamiento incluyen los costos de intereses y otros costos en los que incurre la entidad en relación con los préstamos obtenidos.

(q) Impuestos -

*Impuesto a las ganancias corriente -*

Los activos y pasivos por el impuesto a las ganancias corriente se miden por los importes que se esperan recuperar o pagar a la Autoridad Tributaria. Las tasas impositivas y la normativa fiscal utilizadas para computar dichos importes son aquellas que estén vigentes a la fecha de cierre del período sobre el que se informa en el Perú.

## Notas a los estados financieros (continuación)

El impuesto a las ganancias corriente que se relaciona con partidas que se reconocen directamente en el patrimonio, también se reconoce en el patrimonio neto y no en el estado de resultados. La Gerencia evalúa en forma periódica las posiciones tomadas en las declaraciones de impuestos con respecto a las situaciones en las que las normas fiscales aplicables se encuentran sujetas a interpretación, y constituye provisiones cuando fuera apropiado.

### *Impuesto a las ganancias diferido -*

El impuesto a las ganancias diferido se reconoce utilizando el método del pasivo sobre las diferencias temporales entre las bases impositivas de los activos y pasivos y sus importes en libros a la fecha de cierre del período sobre el que se informa.

Los pasivos por impuesto a las ganancias diferido se reconocen por todas las diferencias temporales imponibles, salvo las diferencias temporales imponibles relacionadas con las inversiones en subsidiarias, cuando la oportunidad de su reversión se pueda controlar, y sea probable que las mismas no se reversen en el futuro cercano.

Los activos por impuesto a la ganancia diferido se reconocen por todas las diferencias temporales deducibles, y por la compensación futura de créditos fiscales y pérdidas tributarias arrastrables no utilizadas, en la medida en que sea probable la existencia de utilidades imponibles disponibles futuras contra las cuales se puedan compensar dichas diferencias temporales. El importe en libros de los activos por impuesto a las ganancias diferido se revisa en cada fecha de cierre del período sobre el que se informa y se reduce en la medida en que ya no sea probable la existencia de suficiente ganancia imponible futura para permitir que esos activos por impuesto a las ganancias diferido sean utilizados total o parcialmente. Los activos por impuesto a las ganancias diferido no reconocidos se revisan en cada fecha de cierre del período sobre el que se informa y se reconocen en la medida en que se torne probable la existencia de ganancias imponibles futuras que permitan recuperar dichos activos por impuesto a las ganancias diferido no reconocidos con anterioridad.

Los activos y pasivos por impuesto a las ganancias diferido se miden a las tasas impositivas que se esperan sean de aplicación en el año en el que el activo se realice o el pasivo se cancele, en base a las tasas impositivas y normas fiscales que fueron aprobadas a la fecha de cierre del período sobre el que se informa.

El impuesto a las ganancias diferido se reconoce en relación a la partida que lo origina, ya sea en resultados o directamente en el patrimonio neto.

Los activos y pasivos por impuesto diferido se compensan si existe un derecho legalmente exigible de compensar los activos y pasivos por impuesto a las ganancias, y si los impuestos a las ganancias diferidos se relacionan con la misma autoridad tributaria y la misma jurisdicción fiscal.

## Notas a los estados financieros (continuación)

### *Impuesto general a las ventas -*

Los ingresos de actividades ordinarias, los gastos y los activos se reconocen excluyendo el importe del impuesto general a las ventas, salvo:

- (i) Cuando el impuesto general a las ventas incurrido en una adquisición de activos o en una prestación de servicios no resulte recuperable de la autoridad fiscal, en cuyo caso ese impuesto se reconoce como parte del costo de adquisición del activo o como parte del gasto, según corresponda;
- (ii) Las cuentas por cobrar y por pagar que ya están expresadas incluyendo el importe de impuesto general a las ventas.

El importe neto del impuesto general a las ventas que se espera recuperar de, o que corresponda pagar a la Autoridad Tributaria, se presenta como una cuenta por cobrar o una cuenta por pagar en el estado de situación financiera, según corresponda.

### (r) Participación de los trabajadores -

De acuerdo con las normas legales, la participación de los trabajadores es calculada sobre la misma base que la usada para calcular el impuesto a las ganancias corriente, y es presentada en el estado de resultados dentro de los rubros "Costo de producción", "Gastos administrativos" y "Gastos de comercialización y distribución", como parte del gasto de personal.

### (s) Beneficios a los trabajadores -

La Compañía tiene obligaciones de corto plazo por beneficios a sus trabajadores que incluyen sueldos, aportaciones sociales, gratificaciones de ley, bonificaciones por desempeño y participaciones en las utilidades. Estas obligaciones se registran mensualmente con cargo al estado de resultados, a medida que se devengan.

## 5. Juicios, estimaciones y supuestos contables significativos

La preparación de los estados financieros de la Compañía requiere que la Gerencia efectúe juicios, estimados y supuestos que afectan la cifras reportadas de ingresos, gastos, activos y pasivos, y revelaciones de pasivos contingentes.

Sin embargo, las incertidumbres y juicio profesional que tienen estos supuestos y estimados podrían resultar en montos que requieren un ajuste material al valor en libros de los activos y pasivos.

Los estimados más significativos considerados por la Gerencia en relación con los estados financieros se refieren a:

- Estimación de la capacidad normal de producción - nota 4(e)
- Estimación por deterioro de activos no financieros - nota 4(k)
- Provisiones - nota 4(m)
- Provisión para contingencias - nota 4(n)
- Impuesto a las ganancias - nota 4(q)

## Notas a los estados financieros (continuación)

La Gerencia considera que las estimaciones incluidas en los estados financieros se efectuaron sobre la base de su mejor conocimiento de los hechos relevantes y circunstancias a la fecha de preparación de los mismos; sin embargo, los resultados finales podrán diferir de las estimaciones incluidas en los estados financieros.

### 6. Normas internacionales emitidas pero aún no vigentes

La Compañía decidió no adoptar anticipadamente las siguientes normas e interpretaciones que fueron emitidas por el IASB y que se aplican a las operaciones que realiza la Compañía, pero que no son efectivas al 31 de diciembre de 2014:

- NIIF 9 “Instrumentos financieros”

En julio de 2014, el IASB emitió la versión final de la NIIF 9 “Instrumentos financieros”, que refleja todas las fases del proyecto de instrumentos financieros y que sustituirá a la NIC 39 “Instrumentos financieros: Reconocimiento y medición” y todas las versiones anteriores de la NIIF 9. La norma introduce nuevos requerimientos para la clasificación y medición, deterioro y contabilidad de cobertura. La NIIF 9 es efectiva para períodos anuales que comienzan en o después del 1 de enero de 2018, y se permite su aplicación anticipada. Se requiere la aplicación retroactiva, pero la información comparativa no es obligatoria.

La adopción de la NIIF 9 tendrá un efecto sobre la clasificación y medición de los activos financieros de la Compañía y sus Subsidiarias, pero ningún impacto sobre la clasificación y medición de sus pasivos financieros.

- NIIF 15 “Los ingresos procedentes de los contratos con los clientes”

La NIIF 15 fue emitida en mayo de 2014 y establece un nuevo modelo de cinco pasos que se aplicará a los ingresos procedentes de los contratos con los clientes. Bajo la NIIF 15, los ingresos se reconocen por un importe que refleja la consideración de que la entidad espera tener derecho a cambio de la transferencia de bienes o servicios a un cliente. Los principios de la NIIF 15 proporcionan un enfoque más estructurado para la medición y el reconocimiento de ingresos. El nuevo estándar de los ingresos es aplicable a todas las entidades y reemplazará todos los requisitos actuales de reconocimiento de ingresos bajo NIIF. La aplicación retroactiva completa o modificada es requerida para períodos anuales que comiencen en o después del 1 de enero 2017, y se permite su aplicación anticipada.

La Compañía está en proceso de evaluar el impacto de la aplicación de estas normas, si lo hubiere, en sus estados financieros, así como en las revelaciones en las notas a los estados financieros.

### 7. Transacciones en moneda extranjera

Las operaciones en moneda extranjera se efectúan a los tipos de cambio del mercado libre publicados por la Superintendencia de Banca, Seguros y AFP. Al 31 de diciembre de 2014, los tipos de cambio del mercado libre para las transacciones realizadas en nuevos soles, publicados por esta institución, fueron de US\$0.3355 para la compra y US\$0.3346 para la venta (US\$0.3579 para la compra y US\$0.3576 para la venta al 31 de diciembre de 2013).

## Notas a los estados financieros (continuación)

Al 31 de diciembre de 2014 y de 2013, la Compañía tenía los siguientes activos y pasivos en nuevos soles:

	2014 S/.(000)	2013 S/.(000)
<b>Activos</b>		
Efectivo y equivalentes de efectivo	15,527	6,802
Cuentas por cobrar comerciales y diversas, neto	22,784	25,577
	<u>38,311</u>	<u>32,379</u>
<b>Pasivos</b>		
Cuentas por pagar comerciales y diversas	33,704	34,072
<b>Posición activa (pasiva), neta</b>	<u>4,607</u>	<u>(1,693)</u>

Durante el año 2014, la Compañía registró una pérdida neta por diferencia en cambio de aproximadamente US\$1,179,000 (ganancia neta por US\$791,000 durante el año 2013), la cual se presenta en el estado de resultados.

La Gerencia no considera que el riesgo de tipo de cambio pueda impactar de manera significativa los resultados de la Compañía. Al 31 de diciembre de 2014 y de 2013, la Compañía no posee instrumentos financieros que cubran el riesgo de cambio de sus operaciones en nuevos soles.

### 8. Efectivo y equivalentes de efectivo

(a) A continuación se presenta la composición del rubro:

	2014 US\$(000)	2013 US\$(000)
Cuentas corrientes (b)	14,560	11,233
Depósitos a plazo (c)	4,025	-
Fondos fijos	31	65
	<u>18,616</u>	<u>11,298</u>

(b) Las cuentas corrientes se mantienen en bancos locales y del exterior, están denominadas en nuevos soles y en dólares estadounidenses, son de libre disponibilidad y no generan intereses.

(c) Los depósitos a plazo están denominados en nuevos soles, tienen vencimientos originales menores a tres meses y pueden ser renovados a su vencimiento. Dichos depósitos se mantienen en bancos nacionales y son remunerados a tasas vigentes en el mercado.

## Notas a los estados financieros (continuación)

### 9. Cuentas por cobrar comerciales y diversas, neto

(a) A continuación se presenta la composición del rubro:

	Corrientes		No corrientes	
	2014 US\$(000)	2013 US\$(000)	2014 US\$(000)	2013 US\$(000)
Cuentas por cobrar a empresas relacionadas, nota 29	16,930	7,007	-	-
Cuentas por cobrar comerciales (b)	6,021	41,506	-	-
Armadores pesqueros	3,603	248	641	-
Cuentas por cobrar al personal	2,213	1,148	-	-
Anticipo a Percar S.A.	-	99	1,887	2,109
Anticipo a Andina de Desarrollo S.A.C.	-	-	1,850	1,751
Otros	4,595	2,118	-	-
Cuentas de cobranza dudosa	6,589	6,582	-	-
	<u>39,951</u>	<u>58,708</u>	<u>4,378</u>	<u>3,860</u>
Menos - Estimación para cuentas de cobranza dudosa (c)	<u>(6,589)</u>	<u>(6,582)</u>	<u>-</u>	<u>-</u>
	<u>33,362</u>	<u>52,126</u>	<u>4,378</u>	<u>3,860</u>

(b) Las cuentas por cobrar comerciales están conformadas principalmente por operaciones de exportación, cuyas cobranzas se realizan con modalidades tales como cartas de crédito y/o cobranzas de exportación. Dichas cuentas por cobrar comerciales están denominadas principalmente en dólares estadounidenses, tienen vencimientos corrientes y no generan intereses.

(c) El movimiento de la estimación para cuentas de cobranza dudosa por los años terminados el 31 de diciembre de 2014 y de 2013 fue el siguiente:

	2014 US\$(000)	2013 US\$(000)
Saldo inicial	6,582	6,408
Estimación del año, nota 27	<u>7</u>	<u>174</u>
Saldo final	<u>6,589</u>	<u>6,582</u>

## Notas a los estados financieros (continuación)

- (d) Al 31 de diciembre de 2014 y de 2013, el anticuamiento de las cuentas por cobrar comerciales y diversas fue el siguiente:

	2014 US\$(000)	2013 US\$(000)
Ni vencidas, ni deterioradas	36,867	46,467
Vencidas pero no deterioradas		
De 1 a 30 días	141	9,141
De 31 a 60 días	424	74
De 61 a 120 días	125	77
De 120 a 180 días	21	45
Mayor a 180 días	162	182
	<u>37,740</u>	<u>55,986</u>

### 10. Inventarios

- (a) A continuación se presenta la composición del rubro:

	2014 US\$(000)	2013 US\$(000)
Productos terminados -		
Harina de pescado	29,800	116,471
Aceite de pescado	8,280	18,548
Pescado congelado	467	1,412
Conservas de pescado	135	170
	<u>38,682</u>	<u>136,601</u>
Suministros diversos	16,969	16,042
Materias primas	-	2
	<u>55,651</u>	<u>152,645</u>

- (b) Al 31 de diciembre de 2014 y de 2013, los inventarios de la Compañía no están afectos a garantías y el total de los productos terminados contaban con contratos de venta. En enero de 2015, se vendió aproximadamente el 85 por ciento del saldo de producto terminados mantenido al 31 de diciembre de 2014.
- (c) En opinión de la Gerencia de la Compañía, de acuerdo con una evaluación efectuada con la participación de las áreas operativas, no es necesario constituir una estimación por desvalorización de inventarios al 31 de diciembre de 2014 y de 2013.

## Notas a los estados financieros (continuación)

### 11. Impuesto a las ganancias y gastos pagados por anticipado

A continuación se presenta la composición del rubro:

	2014 US\$(000)	2013 US\$(000)
Pago a cuenta del impuesto a las ganancias	13,153	-
Seguros pagados por adelantado	1,339	2,234
Otras cargas diferidas	1,800	746
	<u>16,292</u>	<u>2,980</u>

Notas a los estados financieros (continuación)

12. Inversiones en subsidiarias

(a) A continuación se presenta la composición del rubro:

Entidad	Actividad	Porcentaje de participación accionaria		Participación patrimonial (Nota 3)	
		2014 %	2013 %	2014 US\$(000)	2013 US\$(000)
Tasa Omega S.A. (b)	Producción de aceite omega 3	99.99	99.99	14,145	16,665
Pesca Perú Callao Sur S.A.	Alquiler de planta industrial a su vinculada TASA	99.98	99.98	1,957	2,067
Industrias del Mar S.A.C.	Propietaria de un terreno en Atico	99.99	99.99	35	37
				<u>16,137</u>	<u>18,769</u>

(b) Mediante Sesión de Directorio de fecha 14 de febrero de 2012, se aprobó la propuesta de la constitución de Tasa Omega S.A., empresa que construirá una planta de aceite de omega 3. Al 31 de diciembre de 2014, Tasa Omega S.A. ha contratado los servicios de refinamiento de aceite crudo de pescado de un tercero para la producción de aceite omega 3, que ha sido comercializada en el transcurso del año 2014. La planta viene siendo instalada en el distrito de Pucusana, provincia de Lima, y financiada a través de un arrendamiento financiero. Los desembolsos que la Compañía está efectuando corresponde principalmente a las planillas, consultorías, diseños, planos, por cuenta de Tasa Omega S.A., ver nota 29(a). Se estima que la producción de aceite de Omega 3 empezará durante el primer trimestre del año 2015.

Con fecha 18 de setiembre de 2013, la Compañía incrementó el capital emitido en Tasa Omega S.A. mediante la capitalización de acreencias por US\$19,771,000.

(c) A continuación se presenta el movimiento del rubro por los años terminados el 31 de diciembre de 2014 y de 2013:

	2014 US\$(000)	2013 US\$(000)
<b>Saldo inicial</b>	18,769	2,153
Aporte de capital en Tasa Omega S.A.	-	19,771
Participación en resultados de las subsidiarias	(2,484)	(3,155)
Ajuste a resultados acumulados de Pesca Perú Callo Sur S.A.	(148)	
<b>Saldo final</b>	<u>16,137</u>	<u>18,769</u>

(d) La información más relevante de las subsidiarias al 31 de diciembre de 2014 y de 2013, es la siguiente:

	Tasa Omega S.A.		Pesca Perú Callo Sur S.A.		Industrias del Mar S.A.C.	
	2014 US\$(000)	2013 US\$(000)	2014 (No auditado)	2013 (No auditado)	2014 (No auditado)	2013 (No auditado)
Activos corrientes	10,574	5,631	789	713	-	-
Activos no corrientes	54,104	23,938	2,337	2,545	35	37
Pasivos corrientes	17,653	7,211	1,169	1,038	-	-
Pasivos no corrientes	31,019	4,453	-	-	-	-
Patrimonio neto	16,006	17,905	1,957	2,220	35	37
Ingresos	2,240	982	180	132	-	-
Utilidad (pérdida) neta	(1,898)	(2,139)	35	49	-	-

Notas a los estados financieros (continuación)

13. Inmuebles, embarcaciones, maquinaria y equipo, neto

(a) A continuación se presenta el movimiento y la composición del rubro:

	Terrenos US\$(000)	Edificios y construcciones US\$(000)	Embarcaciones pesqueras US\$(000)	Maquinaria y equipo US\$(000)	Redes de pesca US\$(000)	Unidades de transporte US\$(000)	Muebles y enseres US\$(000)	Equipos diversos US\$(000)	Trabajos en curso US\$(000)	Total US\$(000)
<b>Costo</b>										
<b>Saldos al 1 de enero de 2013</b>	32,411	118,491	369,553	442,255	60,773	3,069	1,553	5,697	20,646	1,054,448
Adiciones (b)	-	-	-	-	-	-	-	-	14,514	14,514
Transferencias	491	3,211	8,194	11,310	5,328	162	236	2,060	(30,992)	-
Ventas y/o retiros (d)	-	(127)	(9,201)	(4,850)	(3,928)	(366)	(16)	(174)	(54)	(18,716)
<b>Al 31 de diciembre de 2013</b>	<u>32,902</u>	<u>121,575</u>	<u>368,546</u>	<u>448,715</u>	<u>62,173</u>	<u>2,865</u>	<u>1,773</u>	<u>7,583</u>	<u>4,114</u>	<u>1,050,246</u>
Adiciones (b)	-	-	-	-	-	-	-	-	27,812	27,812
Transferencias	1,493	1,974	6,940	6,251	6,494	420	283	927	(24,782)	-
Ventas y/o retiros (d)	(158)	(3,270)	(14,760)	(3,381)	(19,356)	(277)	(41)	(220)	-	(41,463)
<b>Saldos al 31 de diciembre de 2014</b>	<u>34,237</u>	<u>120,279</u>	<u>360,726</u>	<u>451,585</u>	<u>49,311</u>	<u>3,008</u>	<u>2,015</u>	<u>8,290</u>	<u>7,144</u>	<u>1,036,595</u>
<b>Depreciación acumulada -</b>										
<b>Saldos al 1 de enero de 2013</b>	-	36,772	209,020	250,440	38,791	1,181	996	3,185	-	540,385
Adiciones (c)	-	5,778	8,845	18,020	8,824	268	96	763	-	42,594
Ventas y/o retiros (d)	-	(79)	(7,623)	(4,472)	(3,016)	(255)	(12)	(111)	-	(15,568)
<b>Al 31 de diciembre de 2013</b>	-	<u>42,471</u>	<u>210,242</u>	<u>263,988</u>	<u>44,599</u>	<u>1,194</u>	<u>1,080</u>	<u>3,837</u>	-	<u>567,411</u>
Adiciones (c)	-	5,856	9,137	18,376	7,453	291	103	816	-	42,032
Transferencias	-	1	3	(1)	-	(1)	1	(3)	-	-
Ventas y/o retiros (d)	-	(1,604)	(8,644)	(2,949)	(16,107)	(191)	(30)	(178)	-	(29,703)
<b>Saldos al 31 de diciembre de 2014</b>	-	<u>46,724</u>	<u>210,738</u>	<u>279,414</u>	<u>35,945</u>	<u>1,293</u>	<u>1,154</u>	<u>4,472</u>	-	<u>579,740</u>
<b>Valor neto en libros</b>										
<b>Al 31 de diciembre de 2014</b>	<u>34,237</u>	<u>73,555</u>	<u>149,988</u>	<u>172,171</u>	<u>13,366</u>	<u>1,715</u>	<u>861</u>	<u>3,818</u>	<u>7,144</u>	<u>456,855</u>
<b>Al 31 de diciembre de 2013</b>	<u>32,902</u>	<u>79,104</u>	<u>158,304</u>	<u>184,727</u>	<u>17,574</u>	<u>1,671</u>	<u>693</u>	<u>3,746</u>	<u>4,114</u>	<u>482,835</u>

## Notas a los estados financieros (continuación)

(b) Adiciones del año -

Durante los años 2014 y 2013, la Compañía ha efectuado adiciones de activos fijos por aproximadamente US\$27,812,000 y US\$14,514,000, respectivamente. Dichas adiciones consistieron principalmente en plantas de producción de harina y aceite de pescado, y de embarcaciones pesqueras de cerco.

(c) Distribución de la depreciación del año -

La depreciación de los años 2014 y 2013 ha sido distribuida de la siguiente manera:

	2014 US\$(000)	2013 US\$(000)
Costo de producción, nota 23	40,905	41,513
Gastos de comercialización y distribución, nota 25	903	855
Gastos administrativos, nota 24	224	226
	<u>42,032</u>	<u>42,594</u>

(d) Ventas y/o retiros de activos -

Durante el año 2014, la Compañía dio de baja ciertos componentes del rubro de "Inmuebles, embarcaciones, maquinaria y equipo, neto", debido a que no iban a continuar siendo utilizados en las operaciones de la Compañía. El saldo neto de dichos activos ascendió aproximadamente a US\$11,760,000 (durante el año 2013, el saldo neto ascendió aproximadamente a US\$3,148,000) los cuales se presentan en el rubro "Otros ingresos y gastos" del estado de resultados, ver nota 27.

(e) Trabajos en curso -

Al 31 de diciembre de 2014 corresponde, principalmente, a obras en las diversas plantas de harina y aceite de pescado por aproximadamente US\$4,396,000 (US\$2,957,000 al 31 de diciembre de 2013) y en embarcaciones pesqueras por aproximadamente US\$2,748,000 (US\$1,157,000 al 31 de diciembre de 2013).

(f) Activos en arrendamiento y retro-arrendamiento financiero -

Al 31 de diciembre de 2014, la Compañía mantiene terrenos, edificios y otras construcciones, maquinaria y equipo, y embarcaciones pesqueras a través de contratos de arrendamiento y retro-arrendamiento financiero. El costo y la depreciación acumulada al 31 de diciembre de 2014 ascienden aproximadamente a US\$51,634,000 y US\$9,210,000, respectivamente (al 31 de diciembre de 2013, el costo y depreciación acumulada ascendían aproximadamente a US\$71,530,000 y US\$11,449,000, respectivamente).

(g) Garantías otorgadas -

Al 31 de diciembre de 2014, la Compañía ha constituido garantías sobre plantas y embarcaciones por aproximadamente US\$169,907,000 (US\$125,527,000 al 31 de diciembre de 2013). Estas garantías corresponden a pasivos adquiridos con proveedores, préstamos bancarios a corto plazo y operaciones de arrendamiento financiero.

### 14. Permisos de pesca y licencias de producción

- (a) Corresponde a los permisos de pesca y licencias de producción que la Compañía mantiene para el desarrollo de sus actividades. Dada su naturaleza, los permisos de pesca y las licencias de producción son considerados intangibles de vida útil indefinida, por lo cual no están sujetos a amortización.

Al 31 de diciembre de 2014, la Compañía cuenta con 95 permisos de pesca y 15 licencias de producción para sus plantas (94 permisos de pesca y 15 licencias de producción al 31 de diciembre de 2013). En el año 2014, la Compañía adquirió la embarcación pesquera de cerco "Sheley F118", cuyo permiso de pesca estaba valorizado en aproximadamente US\$4,167,000.

Los permisos de pesca y licencias de producción han sido adquiridos junto con las embarcaciones pesqueras de cerco y plantas industriales de harina y aceite de pescado, mediante procesos de compra y fusiones con otras empresas, y se han determinado sobre la base de sus valores estimados de mercado obtenidos de tasadores independientes a la fecha de la transacción.

- (b) Evaluación de deterioro -

Los intangibles de vida útil indefinida son analizados por deterioro asignándolo a una única unidad generadora de efectivo (en adelante "UGE"), que incluye todos los activos asociados a la extracción y producción de harina y aceite de pescado.

El importe recuperable de la unidad generadora de efectivo para la extracción y producción de harina y aceite de pescado se ha determinado sobre la base de un cálculo de valor en uso, utilizando proyecciones de flujos de efectivo derivados de los presupuestos financieros aprobados por la Gerencia, y que cubren un período de diez años.

Al 31 de diciembre de 2014, la tasa de descuento después del impuesto a las ganancias aplicable a las proyecciones de flujos de efectivo fue 9.59 por ciento (10 por ciento al 31 de diciembre 2013), que es consistente con otras tasas utilizadas en el sector pesquero. Como resultado del análisis, el valor en libros de los intangibles (permisos de pesca, licencias de producción y crédito mercantil) de vida útil indefinida no supera el valor en uso determinado.

A continuación se presentan los principales supuestos sobre los cuales la Gerencia ha basado las proyecciones antes indicadas:

- (i) Precio de la harina y del aceite: La Gerencia asumió un precio de venta constante del año 2015 en adelante, similar al precio promedio del año 2014, en línea con la adopción de una postura conservadora, dado el comportamiento poco predecible de los mercados de "commodities". En opinión de la Gerencia, esto es consistente con las prácticas normales y habituales en materia de proyección de variables relacionadas con la valorización de "commodities".

## Notas a los estados financieros (continuación)

- (ii) Tasa de descuento: El cálculo de las tasas de descuento se basa en las circunstancias específicas de la Compañía y representa el costo promedio del capital. Este promedio considera tanto las deudas como el patrimonio. El costo de la deuda se basa en los préstamos que devengan interés que la Compañía debe pagar; y el costo del patrimonio se basa en el retorno de la inversión que los accionistas de la Compañía esperan obtener.
- (iii) Porcentaje de participación: La Gerencia ha considerado una participación de 22.66 y 35.09 por ciento sobre la pesca global estimada de 4,500,000 TM y 600,000 TM para las zonas norte-centro y sur del país, respectivamente.

### Sensibilidad en los cambios a los supuestos -

Una reducción del precio de la harina y el aceite de 10.53 por ciento respecto del precio base asumido por la Gerencia generaría un deterioro en la unidad generadora de efectivo de extracción y producción de harina y aceite de pescado. Asimismo, sería necesario un incremento de la tasa de descuento de 9.59 a 12.59 por ciento, para la generación de un deterioro.

Tomando en cuenta las condiciones de mercado, la Gerencia considera que los supuestos utilizados como base para el análisis son razonables y que las variaciones que se requerirían en las mismas para generar un deterioro no se prevé que ocurran. En consecuencia, no es necesario registrar estimaciones por deterioro al 31 de diciembre de 2014 y de 2013.

## 15. Sobregiro y préstamos bancarios a corto plazo

- (a) A continuación se presenta la composición del rubro:

	2014 US\$(000)	2013 US\$(000)
<b>Sobregiro bancario</b>		
Banco de Crédito del Perú S.A.	-	1
	-	1
<b>Préstamos bancarios a corto plazo (b)</b>		
Banco de Crédito del Perú S.A.	25,000	-
BBVA Banco Continental S.A.	20,000	50,000
Scotiabank del Perú S.A.	-	40,000
Banco de Crédito e Inversiones	-	40,000
Banco Internacional del Perú S.A.A. - Interbank	-	13,387
Banco de Crédito del Perú - Miami	-	5,000
	<u>45,000</u>	<u>148,387</u>
	<u>45,000</u>	<u>148,388</u>

## Notas a los estados financieros (continuación)

- (b) Los préstamos bancarios corresponden a financiamientos a corto plazo para capital de trabajo, se encuentran denominados en dólares estadounidenses, están garantizados con cartas de crédito de exportación y generan intereses a tasas anuales que en promedio fueron de 0.68 por ciento durante el año 2014 (0.88 por ciento en el año 2013).
- (c) El gasto por intereses del año 2014 ascendió a US\$835,000 (US\$799,000 en el año 2013) y es presentado en el rubro "Costos financieros" del estado de resultados, nota 28.

### 16. Cuentas por pagar comerciales y diversas

- (a) A continuación se presenta la composición del rubro:

	2014 US\$(000)	2013 US\$(000)
Cuentas por pagar comerciales (b)	17,277	34,880
Adeudos previsionales y de seguridad social	2,283	1,990
Cuentas por pagar a empresas relacionadas, nota 29	1,696	540
Vacaciones por pagar	1,235	1,549
Intereses por pagar	585	691
Impuesto a las ganancias de quinta categoría	-	350
Otros	3,560	8,813
	<u>26,636</u>	<u>48,813</u>

- (b) Las cuentas por pagar comerciales corresponden a pasivos generados por servicios recibidos de proveedores locales, para la exportación de sus productos terminados y el mantenimiento de sus equipos. Dichos pasivos están denominados en dólares estadounidenses y nuevos soles, no devengan intereses y no se han otorgado garantías por los mismos.

Notas a los estados financieros (continuación)

17. Obligaciones financieras a largo plazo

(a) A continuación se presenta la composición del rubro:

Acreedor	Tasa de interés anual %	Vencimiento	Moneda	Corriente		No corriente		Total	
				2014 US\$(000)	2013 US\$(000)	2014 US\$(000)	2013 US\$(000)	2014 US\$(000)	2013 US\$(000)
<b>Banco de Crédito del Perú S.A.</b>									
Préstamo	4.50	Trimestral hasta 2017	US\$	5,147	4,928	11,016	16,163	16,163	21,091
Préstamo	4.32	Trimestral hasta 2018	US\$	1,603	1,158	5,239	6,842	6,842	8,000
Préstamo	4.98	Trimestral hasta 2021	US\$	-	-	25,000	-	25,000	-
Préstamo	5.30	Trimestral hasta 2019	US\$	-	2,951	-	16,332	-	19,283
Préstamo	7.07	Trimestral hasta 2018	US\$	-	1,191	-	5,487	-	6,678
Retro-arrendamiento financiero de embarcaciones pesqueras, nota 18	Libor 3 meses + 2.05	Trimestral hasta 2014	US\$	-	3,718	-	-	-	3,718
<b>BBVA - Banco Continental S.A.</b>									
Retro-arrendamiento financiero de embarcaciones pesqueras, nota 18	Libor 3 meses + 2.90	Trimestral hasta 2017	US\$	5,073	4,914	10,641	15,714	15,714	20,628
Arrendamiento financiero de maquinarias para planta Malabrigo	5.18	Trimestral hasta 2016	US\$	3,239	3,239	1,620	4,859	4,859	8,098
Arrendamiento financiero de obras para planta Chimbote	6.95	Trimestral hasta 2016	US\$	2,296	2,147	1,207	3,503	3,503	5,650
Arrendamiento financiero de obras para planta Malabrigo	5.70	Trimestral hasta 2017	US\$	601	601	902	1,503	1,503	2,104
Arrendamiento financiero de maquinarias para planta Chimbote	7.60	Mensual hasta 2014	US\$	-	3,060	-	-	-	3,060
<b>Scotiabank Perú S.A.A.</b>									
Préstamo	4.25	Trimestral hasta 2021	US\$	1,041	-	23,959	-	25,000	-
Préstamo	4.00	Trimestral hasta 2021	US\$	-	-	30,000	-	30,000	-
Arrendamiento financiero de plantas	4.65	Trimestral hasta 2019	US\$	4,476	4,475	14,548	19,024	19,024	23,499
Retro-arrendamiento financiero de embarcaciones pesqueras, nota 18	Libor 3 meses + 2.03	Trimestral hasta 2014	US\$	-	3,718	-	-	-	3,718
<b>Rabobank Curacao N.V.</b>									
Préstamo	3.70	Trimestral hasta 2021	US\$	1,000	-	24,000	-	25,000	-
<b>Total</b>				<u>24,476</u>	<u>36,100</u>	<u>148,132</u>	<u>89,427</u>	<u>172,608</u>	<u>125,527</u>

Estas obligaciones financieras están garantizadas por los activos afectos a las operaciones de arrendamiento y retro - arrendamiento financiero y no tienen condiciones especiales que se deban cumplir (covenants), ni restricciones que afecten las operaciones de la Compañía.

## Notas a los estados financieros (continuación)

- (b) Los pagos futuros mínimos por los arrendamientos y retro-arrendamientos financieros y el valor actual de las cuotas mínimas netas son los siguientes:

	2014		2013	
	Pagos mínimos US\$(000)	Valor actual de los pagos US\$(000)	Pagos mínimos US\$(000)	Valor actual de los pagos US\$(000)
Dentro de un año	17,355	15,685	28,446	25,872
Después de un año pero no más de cinco años	30,572	28,918	47,928	44,603
Total de pagos mínimos	47,927	44,603	76,374	70,475
Menos - Intereses	(3,324)	-	(5,899)	-
<b>Valor actual de los pagos mínimos</b>	<b>44,603</b>	<b>44,603</b>	<b>70,475</b>	<b>70,475</b>

- (c) Al 31 de diciembre de 2014 y de 2013, la parte no corriente de las obligaciones financieras a largo plazo tiene los siguientes vencimientos:

Año de vencimiento	2014 US\$(000)	2013 US\$(000)
2015	-	26,773
2016	37,531	24,797
2017	34,891	22,426
2018	23,631	11,455
2019	18,452	1,119
2020 en adelante	33,627	2,857
	<u>148,132</u>	<u>89,427</u>

- (d) El gasto por intereses del año 2014, generado por operaciones de préstamos y arrendamientos y retro-arrendamientos financieros, ascendió a US\$3,175,000 y US\$2,515,000, respectivamente (US\$1,975,000 y US\$5,884,000 en el año 2013, respectivamente) y es presentado en el rubro "Costos financieros" del estado de resultados, nota 28.

## Notas a los estados financieros (continuación)

### 18. Instrumentos financieros derivados de cobertura

Al 31 de diciembre de 2014 y de 2013, el rubro está conformado por contratos "swap" de tasas de interés designados como cobertura de flujos de efectivo y registrados a su valor razonable. El detalle de estas operaciones es el siguiente:

Contraparte	Monto de referencia US\$(000)	Vencimiento	Recibe variable	Paga fija %	Valor razonable	
					2014 US\$(000) Pasivo	2013 US\$(000) Pasivo
BBVA - Banco Continental S.A.	74,350	Trimestral hasta 2014	Libor 3 meses + 2.05 y Libor 3 meses + 2.03	4.24	-	113
BBVA - Banco Continental S.A.	30,000	Trimestral hasta 2017	Libor 3 meses + 2.90	4.80	313	555
					<u>313</u>	<u>668</u>
<b>Por vencimiento:</b>						
Corriente					226	431
No corriente					<u>87</u>	<u>237</u>
					<u>313</u>	<u>668</u>

Los instrumentos financieros tienen por objetivo reducir la exposición al riesgo de tasa de interés variable y al 31 de diciembre de 2014 y de 2013, se encuentran asociados a una y tres operaciones de retro-arrendamiento financiero, respectivamente, celebrados con bancos locales, ver nota 17(a). Dichos financiamientos devengan un interés variable equivalente a la tasa Libor 3 meses más un margen.

La Compañía paga o recibe trimestralmente (en cada fecha de pago de interés del préstamo) la diferencia entre la tasa Libor de mercado aplicable al préstamo en dicho período y la tasa fija pactada en el contrato de cobertura. Los flujos efectivamente recibidos o pagados por la Compañía se reconocen como una corrección del costo financiero del período por los préstamos en cobertura. En el año 2014, la Compañía ha reconocido un mayor costo financiero por estos instrumentos financieros derivados ascendente aproximadamente a US\$866,000 (US\$1,065,000 en el año 2013) y es presentado en el rubro "Costos financieros" del estado de resultados, ver nota 28.

La porción efectiva de las variaciones en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados que califican como cobertura son reconocidas como activos o pasivos, teniendo como contrapartida el estado de resultados integrales. En el año 2014, se ha reconocido en el rubro "Resultados netos no realizados de instrumentos financieros derivados de cobertura" de otros resultados integrales un efecto negativo por cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados de cobertura de aproximadamente US\$512,000 (positivo por US\$3,000 en el año 2013).

Notas a los estados financieros (continuación)

19. Pasivo neto por impuesto a las ganancias diferido

(a) A continuación se presenta el movimiento y la composición del rubro por los años terminados el 31 de diciembre de 2014 y de 2013, según las partidas que lo originaron:

	Saldo al 1 de enero de 2013 US\$(000)	Abono (cargo) al estado de resultados US\$(000)	Cargo al estado de cambios en el patrimonio neto US\$(000)	Saldo al 31 de diciembre de 2013 US\$(000)	Abono (cargo) al estado de resultados US\$(000)	Cargo al estado de cambios en el patrimonio neto US\$(000)	Saldo al 31 de diciembre de 2014 US\$(000)
<b>Activo diferido</b>							
Efecto por Ley de cuotas	4,136	65	-	4,201	(495)	-	3,706
Diferencia en base tributaria de inventarios	1,580	4,728	-	6,308	191	-	6,499
Provisiones diversas	1,083	11	-	1,094	459	-	1,553
Provisión por contingencias	1,074	(117)	-	957	120	-	1,077
Valorización de instrumentos financieros derivados de cobertura	521	-	(321)	200	-	(112)	88
Otros	886	168	-	1,054	(810)	-	244
	<u>9,280</u>	<u>4,855</u>	<u>(321)</u>	<u>13,814</u>	<u>(535)</u>	<u>(112)</u>	<u>13,167</u>
<b>Pasivo diferido</b>							
Efecto por traslación	10,182	(939)	(11,879)	(2,636)	(5,981)	-	(8,617)
Permisos de pesca y licencias de producción	(36,256)	-	-	(36,256)	4,834	-	(31,422)
Diferencia en la base tributaria de activos fijos	(36,019)	3,331	-	(32,688)	3,667	-	(29,021)
Arrendamiento y retro-arrendamiento financiero, y diferencia en cambio	(18,944)	(2,080)	-	(21,024)	6,791	-	(14,233)
	<u>(81,037)</u>	<u>312</u>	<u>(11,879)</u>	<u>(92,604)</u>	<u>9,311</u>	<u>-</u>	<u>(83,293)</u>
<b>Pasivo diferido neto</b>	<u>(71,757)</u>	<u>5,167</u>	<u>(12,200)</u>	<u>(78,790)</u>	<u>8,776</u>	<u>(112)</u>	<u>(70,126)</u>

Producto de la reducción de la tasa del impuesto a las ganancias indicada en la nota 30(a), en el año 2014 se ha registrado una disminución neta del pasivo diferido por aproximadamente US\$12,234,000, registrada con abono al rubro "Impuesto a las ganancias" del estado de resultados.

(b) El ingreso (gasto) por impuesto a las ganancias mostrado en el estado de resultados por los años 2014 y 2013 se compone de la siguiente manera:

	2014 US\$(000)	2013 US\$(000)
Corriente	(8,348)	(27,530)
Diferido	<u>8,776</u>	<u>5,167</u>
	<u>428</u>	<u>(22,363)</u>

## Notas a los estados financieros (continuación)

- (c) A continuación se presenta la conciliación de la tasa efectiva del impuesto a las ganancias para los años 2014 y 2013:

	2014 US\$(000)	%	2013 US\$(000)	%
<b>Utilidad antes del impuesto a las ganancias</b>	9,631	100	71,440	100
Impuesto a las ganancias teórico	2,889	30	21,432	30
- Efecto por cambio de tasa de impuesto a las ganancias	(12,685)	(132)	-	-
- Sanciones, multas y otros	3,109	38	3,654	5
- Efecto de participación de trabajadores	1,852	23	(2,299)	(3)
- Participación en resultados de las subsidiarias	1,642	20	947	1
- Impuesto a la renta de años anteriores	932	11	1,330	2
- Valor de mercado de la venta de activos fijos	516	6	-	-
- Otros gastos no deducibles	1,898	23	881	1
- Otros ingresos no deducibles	(581)	(7)	(3,582)	(5)
<b>(Ingreso) gasto por impuesto a las ganancias</b>	<u>(428)</u>	<u>(5)</u>	<u>22,363</u>	<u>31</u>

### 20. Provisiones por contingencias

A continuación se presenta el movimiento del rubro:

	2014 US\$(000)	2013 US\$(000)
<b>Saldo inicial</b>	18,493	28,530
Desembolsos / Utilización	(6,407)	(15,303)
Provisión del año, nota 27	<u>2,609</u>	<u>5,266</u>
<b>Saldo final</b>	<u>14,695</u>	<u>18,493</u>

Al 31 de diciembre de 2014 y de 2013, las provisiones por contingencias corresponden principalmente procesos regulatorios, laborales y tributarios.

## Notas a los estados financieros (continuación)

### 21. Patrimonio neto

(a) Capital emitido -

Al 31 de diciembre de 2014 y de 2013, el capital emitido está representado por 987,673,000 acciones comunes de S/.1,00 de valor nominal cada una, debidamente autorizadas, suscritas y pagadas; las mismas que pertenecen íntegramente a inversionistas nacionales.

Al 31 de diciembre de 2014 y de 2013, la estructura de participación accionaria de la Compañía es la siguiente:

Porcentaje de participación individual del capital	Número de Accionistas	Porcentaje total de participación %
Mayor a 50 por ciento	1	99.99
Hasta 1 por ciento	3	0.01
	<u>4</u>	<u>100.00</u>

(b) Acciones de inversión -

En Junta General de Accionistas de fecha 21 de mayo de 2008, se acordó efectuar la recompra de las acciones de inversión; la que al 31 de diciembre de 2014 aún no tiene plazo definido de ejecución.

(c) Reserva legal -

De acuerdo con la Ley General de Sociedades, la reserva legal se constituye transfiriendo como mínimo el 10 por ciento de la utilidad neta de cada año, después de deducir pérdidas acumuladas, hasta que alcance un monto equivalente a la quinta parte del capital. En ausencia de utilidades no distribuidas o reservas de libre disposición, la reserva legal puede ser aplicada para compensar pérdidas, pero cuando se obtengan utilidades debe ser repuesta. La reserva legal puede ser capitalizada, pero igualmente debe ser repuesta.

(d) Otras reservas -

Corresponden a reservas de libre disponibilidad.

(e) Distribución de dividendos -

En Junta General de Accionistas de fecha 27 de marzo de 2014, se acordó la distribución de dividendos correspondientes a las utilidades del año 2013 por US\$50,000,000 (US\$50.62 por acción), importe que se terminó de pagar en el mes de marzo de 2014.

En Junta General de Accionistas de fecha 18 de marzo de 2013, se acordó la distribución de dividendos correspondientes a las utilidades del año 2012 por US\$50,000,000 (US\$50.62 por acción), importe que se terminó de pagar en el mes de noviembre de 2013.

## Notas a los estados financieros (continuación)

### 22. Ventas netas

A continuación se presenta la composición del rubro:

	2014 US\$(000)	2013 US\$(000)
Harina de pescado	345,336	325,550
Aceite de pescado	86,579	83,192
Pescado congelado	31,018	34,483
Pescado fresco	2,537	817
Servicio de almacenaje y otros	1,924	4,452
Conservas de pescado	634	2,013
	<u>468,028</u>	<u>450,507</u>

Durante el año 2014, se vendieron aproximadamente 227,615 y 42,089 TM de harina y aceite de pescado, respectivamente (197,808 y 34,881 TM de harina y aceite de pescado, respectivamente, durante el año 2013).

Por el año terminado el 31 de diciembre de 2014, del total de las ventas de la Compañía, el 89.18 por ciento fueron ventas al exterior (89.10 por ciento por el año terminado el 31 de diciembre de 2013).

### 23. Costo de ventas

A continuación se presenta la composición del rubro:

	2014 US\$(000)	2013 US\$(000)
Saldo inicial de productos terminados, nota 10(a)	136,601	43,574
Saldo inicial de suministros diversos y materias primas, nota 10(a)	16,044	15,867
Costo de producción:		
- Materias primas e insumos utilizados	122,604	215,673
- Gastos de personal, nota 26(b)	61,755	85,315
- Depreciación, nota 13(c)	40,905	41,513
- Otros gastos de fabricación	65,344	65,521
Saldo final de productos terminados, nota 10(a)	(38,682)	(136,601)
Saldo final de suministros diversos y materias primas, nota 10(a)	(16,969)	(16,044)
	<u>387,602</u>	<u>314,818</u>

## Notas a los estados financieros (continuación)

### 24. Gastos administrativos

A continuación se presenta la composición del rubro:

	2014 US\$(000)	2013 US\$(000)
Gastos de personal, nota 26(b)	11,451	11,790
Honorarios profesionales	4,294	5,119
Servicios prestados por terceros y otros gastos	1,910	1,948
Cargas diversas de gestión	1,165	1,575
Depreciación, nota 13(c)	224	226
	<u>19,044</u>	<u>20,658</u>

### 25. Gastos de comercialización y distribución

A continuación se presenta la composición del rubro:

	2014 US\$(000)	2013 US\$(000)
Servicios prestados por terceros	20,956	16,798
Gastos de personal, nota 26(b)	4,215	4,267
Cargas diversas de gestión	1,049	1,535
Depreciación, nota 13(c)	903	855
	<u>27,123</u>	<u>23,455</u>

Los servicios prestados por terceros corresponden principalmente a servicios de transporte por ventas al exterior, comisiones de intermediarios, servicios de transporte local, entre otros.

### 26. Gastos de personal

(a) A continuación se presenta la composición de los gastos de personal:

	2014 US\$(000)	2013 US\$(000)
Remuneración de empleados	22,473	22,049
Participación de pesca	13,833	26,522
Remuneración de obreros	10,525	10,425
Gratificaciones	7,522	9,810
Seguridad, previsión social y otros	6,470	9,090
Participaciones a los trabajadores	3,575	7,983
Compensación por tiempo de servicios	4,504	5,486
Vacaciones	3,983	4,617
Otros	5,286	5,634
	<u>78,171</u>	<u>101,616</u>

## Notas a los estados financieros (continuación)

Al 31 de diciembre de 2014, la Compañía contó con 3,115 trabajadores (3,244 al 31 de diciembre de 2013).

(b) Los gastos de personal de los años 2014 y 2013 han sido distribuidos de la siguiente manera:

	2014 US\$(000)	2013 US\$(000)
Costo de producción, nota 23	61,755	85,315
Gastos administrativos, nota 24	11,451	11,790
Gastos de comercialización y distribución, nota 25	4,215	4,267
Otros gastos	750	244
	<u>78,171</u>	<u>101,616</u>

### 27. Otros ingresos y gastos

A continuación se presenta la composición del rubro:

	2014 US\$(000)	2013 US\$(000)
<b>Ingresos</b>		
Venta de petróleo y suministros a terceros	9,325	12,068
Venta de activo fijo	1,601	273
Ingreso por penalidad	1,315	-
Ingresos por reembolsos de seguros	523	220
Devolución provisiones años anteriores	425	981
Ingresos por venta de proyecto, nota 29(a)	-	2,925
Otros	2,352	1,473
	<u>15,541</u>	<u>17,940</u>
<b>Gastos</b>		
Costo por enajenación y bajas de activo fijo, nota 13(d)	11,760	3,148
Costo de petróleo y suministros vendidos	7,919	10,106
Multas PRODUCE y otros	3,051	3,849
Provisión de contingencias, nota 20 y 31(b)	2,609	5,266
Siniestros	1,974	1,003
Gastos diversos no deducibles	47	586
Estimación para cuentas de cobranza dudosa, nota 9(c)	7	174
Otros	2,080	2,036
	<u>29,447</u>	<u>26,168</u>

## Notas a los estados financieros (continuación)

### 28. Costos financieros

A continuación se presenta la composición del rubro:

	2014 US\$(000)	2013 US\$(000)
Intereses por operaciones de arrendamiento y retro-arrendamiento financiero, nota 17(d)	2,515	5,884
Intereses por préstamos para capital de trabajo, nota 17(d)	3,175	1,975
Pérdida por instrumentos financieros derivados, nota 18	866	1,065
Intereses por sobregiro y préstamos bancarios a corto plazo, nota 15(c)	835	799
Otros gastos financieros	998	646
	<u>8,389</u>	<u>10,369</u>

### 29. Transacciones con empresas relacionadas

Durante los años 2014 y 2013, la Compañía ha efectuado las siguientes transacciones con empresas relacionadas:

	2014 US\$(000)	2013 US\$(000)
<b>Ingresos -</b>		
Venta de productos terminados	3,319	3,355
Venta de proyecto (a)	-	2,628
<b>Gastos -</b>		
Seguros (b)	5,576	5,969
Compra de suministros y materiales (c)	1,722	859
Alquiler de oficinas (d)	517	653
Asesoría administrativa	514	486
Seguridad	169	175
<b>Otras transacciones -</b>		
Préstamos otorgados Tasa Omega S.A. (a)	9,259	22,705
Capitalización de acreencias a Tasa Omega S.A., nota 12(b)	-	19,771

## Notas a los estados financieros (continuación)

Como consecuencia de éstas y otras transacciones menores, al 31 de diciembre de 2014 y de 2013, la Compañía mantenía los siguientes saldos con empresas relacionadas:

	2014		2013	
	Cuentas por cobrar US\$(000)	Cuentas por pagar US\$(000)	Cuentas por cobrar US\$(000)	Cuentas por pagar US\$(000)
<b>Comerciales</b>				
Tasa Omega S.A.	6,099	67	3,717	-
Rímac Internacional Compañía de Seguros y Reaseguros S.A. (b)	-	1,339	10	120
Pesca Perú Callao Sur S.A.	130	32	67	-
Rímac S.A. Entidad prestadora de Salud	-	113	-	168
Corporación Peruana de Productos Químicos (c)	-	26	-	179
Otros	2	119	2	73
	<u>6,231</u>	<u>1,696</u>	<u>3,796</u>	<u>540</u>
<b>Diversas</b>				
Tasa Omega S.A. (a)	9,839	-	2,414	-
Pesca Perú Callao Sur S.A.	860	-	797	-
	<u>10,699</u>	<u>-</u>	<u>3,211</u>	<u>-</u>
	<u>16,930</u>	<u>1,696</u>	<u>7,007</u>	<u>540</u>

(a) Tasa Omega S.A. -

Al 31 de diciembre de 2014 y de 2013, las cuentas por cobrar diversas corresponden principalmente a los préstamos otorgados para capital de trabajo.

En el año 2013, la Compañía vendió el proyecto "Tasa Omega" a su subsidiaria Tasa Omega S.A. por US\$2,628,000 para el inicio de sus operaciones, el cual fue valorizado por un tercero independiente.

(b) Rímac Internacional Compañía de Seguros y Reaseguros S.A. -

Corresponde principalmente a cuentas por pagar por las cuotas de seguros contratados por la Compañía.

(c) Corporación Peruana de Productos Químicos S.A. -

Corresponde a la compra de suministros y materiales relacionados con el giro del negocio.

(d) Urbanizadora Jardín S.A. -

Corresponde principalmente a cuentas por pagar por el alquiler de las oficinas administrativas de la Compañía.

## Notas a los estados financieros (continuación)

- (e) Las transacciones realizadas con empresas relacionadas se han efectuado bajo condiciones normales de mercado. Los impuestos que estas transacciones generaron, así como las bases de cálculo para la determinación de éstos, son los usuales en la industria y se liquidan de acuerdo a normas tributarias vigentes. Estos saldos no generan intereses, ni cuentan con garantía alguna.
- (f) Las únicas transacciones que la Compañía ha realizado con miembros de su Directorio durante los años 2014 y 2013 corresponden a las dietas pagadas, por importes que no son significativos para los estados financieros tomados en su conjunto.

### 30. Situación tributaria

- (a) La Compañía está sujeta al régimen tributario peruano. Al 31 de diciembre de 2014 y de 2013, la tasa del impuesto a las ganancias es de 30 por ciento sobre la utilidad gravable, luego de deducir la participación de los trabajadores que se calcula con una tasa de 10 por ciento sobre la utilidad imponible.

A partir del ejercicio 2015, en atención a la Ley N°30296, la tasa del impuesto a las ganancias aplicable sobre la utilidad gravable, luego de deducir la participación de los trabajadores será la siguiente:

- Ejercicio 2015 y 2016: 28 por ciento.
- Ejercicio 2017 y 2018: 27 por ciento.
- Ejercicio 2019 en adelante: 26 por ciento.

Las personas jurídicas no domiciliadas en el Perú y las personas naturales están sujetas a la retención de un impuesto adicional de sobre los dividendos que perciban. Al respecto, en atención a la Ley N°30296, el impuesto adicional a los dividendos por las utilidades generadas será el siguiente:

- 4.1 por ciento por las utilidades generadas hasta el 31 de diciembre de 2014.
- Por las utilidades generadas a partir de 2015, cuya distribución se efectúen a partir de dicha fecha, será n las siguientes:
  - 2015 y 2016: 6.8 por ciento.
  - 2017 y 2018: 8.0 por ciento.
  - 2019 en adelante: 9.3 por ciento.

- (b) La Autoridad Tributaria tiene la facultad de fiscalizar y, de ser aplicable, corregir el Impuesto a las ganancias determinado por la Compañía durante los cuatro años posteriores al año de la presentación de la declaración jurada de impuestos.

Los períodos abiertos a fiscalización por concepto de Impuesto a las ganancias comprenden los años 2010 en adelante y por el IGV comprenden los años 2008 (debido a que se presentaron rectificatorias por el IGV en el año 2011) en adelante.

## Notas a los estados financieros (continuación)

Por las compañías adquiridas y fusionadas, los períodos abiertos a fiscalización son del 2010 y 2011.

Debido a las posibles interpretaciones que la Autoridad Tributaria puede dar a las normas legales vigentes, no es posible determinar si producto de las revisiones que se realicen resultarán o no pasivos adicionales para la Compañía, por lo que cualquier mayor impuesto, intereses moratorios y sanciones que pudieran resultar de eventuales revisiones fiscales serían aplicados a los resultados del año en que éstos se determinen. Sin embargo, en opinión de la Gerencia y de sus asesores legales, cualquier eventual liquidación adicional de impuestos no sería significativa para los estados financieros de la Compañía al 31 de diciembre de 2014 y de 2013.

Para propósito de la determinación del Impuesto a las ganancias e Impuesto General a las Ventas, los precios de transferencia de las transacciones con sus empresas relacionadas y con empresas residentes en territorios o países de baja o nula imposición, deben estar sustentados con documentación e información sobre los métodos de valoración utilizados y los criterios considerados para su determinación. Con base en el análisis de las operaciones de la Compañía, la Gerencia y sus asesores legales opinan que, como consecuencia de la aplicación de estas normas, no surgirán contingencias de importancia para la Compañía al 31 de diciembre de 2014 y de 2013.

- (c) En el año 2014, la Compañía ha sido fiscalizada por la declaración de Impuesto a las ganancias e IGV por el año 2009 (en el año 2013, las declaraciones de Impuesto a las ganancias e IGV por los años 2007 y 2008).

En el año 2014, la Compañía pagó la totalidad de la deuda tributaria determinada en la revisión del impuesto a las ganancias del período 2009, por un total de S/.4,271,000 (equivalente a US\$1,463,000) que fue registrado en estado de resultados.

En el año 2013, la Compañía pagó la totalidad de la deuda tributaria determinada en las revisiones del impuesto a las ganancias de los períodos 2007 y 2008, por un total de S/.41,053,000 (equivalente a US\$ 14,683,000), que fue registrado con cargo al rubro "Pasivo por impuesto a las ganancias diferido, neto" por S/.12,264,000 (equivalente a US\$4,728,000) del estado de situación financiera, S/.15,943,000 (equivalente a US\$6,058,000) al rubro "Impuesto a las ganancias" y el saldo en el rubro "Otros gastos" del estado de resultados. El expediente del período 2007 se encuentra en apelación ante el Tribunal Fiscal y el expediente del período 2008 en etapa de reclamación, estando ambos pendientes de ser resueltos.

- (d) Las ventas locales de pescado que realiza la Compañía se encuentran exoneradas del Impuesto General a las Ventas (IGV). Al realizar ventas gravadas (incluidas exportaciones) y no gravadas con el IGV, el uso del IGV pagado en sus adquisiciones de bienes, servicios y contratos de construcción como crédito fiscal se ve limitado por la aplicación del método de la prorrata previsto en las normas del IGV. El monto del IGV que la Compañía no puede utilizar como crédito fiscal es cargado al gasto o costo del año.

## Notas a los estados financieros (continuación)

- (e) La Compañía cuenta con el beneficio a los exportadores por el Impuesto General a las Ventas relacionado con sus exportaciones. En este sentido, el saldo a favor materia de este beneficio que resulta de los pagos del referido impuesto en las operaciones de compra de la Compañía, puede ser compensado contra el impuesto resultante de sus ventas en el país, impuesto a las ganancias u otros tributos o solicitar su devolución mediante cheques no negociables.

Los saldos de Impuesto General a las Ventas por recuperar al 31 de diciembre de 2014 y de 2013 ascienden aproximadamente a US\$5,833,000 y US\$18,923,000, respectivamente, y se presentan como parte del rubro "Crédito fiscal por IGV" del estado de situación financiera. Durante el año 2014, la Compañía ha recuperado aproximadamente US\$44,100,000 por este concepto (US\$53,569,000 durante el año 2013); los cuales fueron registrados con cargo al rubro "Efectivo y equivalentes de efectivo" y abono al rubro "Crédito fiscal por IGV" del estado de situación financiera.

La Compañía paga derechos arancelarios en sus importaciones, por lo que está habilitada a solicitar la recuperación del drawback en relación con las exportaciones de conservas y congelado que realizan. Los recuperos relacionados con esta operación son registrados como ingresos del período en el cual se realiza en el rubro "Otros ingresos" en el estado de resultados de la Compañía.

### 31. Compromisos y contingencias

- (a) Compromisos financieros -

Al 31 de diciembre de 2014, la Compañía posee cartas fianzas a favor de terceros por aproximadamente US\$18,387,000 (US\$1,746,000 al 31 de diciembre de 2013); las cuales garantizan principalmente la devolución del crédito fiscal por IGV.

- (b) Contingencia por demandas legales -

En el curso normal de sus operaciones, la Compañía ha sido objeto de diversas acotaciones de índole tributaria, legal (laboral y administrativa) y regulatorio, las cuales se registran y divulgan de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera.

Al 31 de diciembre de 2014 y de 2013, la Compañía ha registrado las provisiones necesarias. Asimismo, no mantiene contingencias posibles que deban ser reveladas de acuerdo con normas contables, ver nota 20.

- (c) Compromisos con proveedores -

La Compañía mantiene acuerdos de suministro de energía eléctrica, gas y petróleo, cuya facturación se determina teniendo en cuenta los niveles de compras o consumos y otras variables del mercado.

## Notas a los estados financieros (continuación)

### 32. Objetivos y políticas de gestión de riesgos financieros

Los principales pasivos financieros de la Compañía, incluyen préstamos y cuentas por pagar comerciales y diversas. La Compañía cuenta con efectivo y cuentas por cobrar comerciales y diversas, los cuales surgen directamente de sus operaciones. La Compañía también realiza transacciones con instrumentos financieros derivados.

La Compañía se encuentra expuesta a los riesgos de mercado, riesgo de crédito y riesgo de liquidez.

El proceso independiente de control de riesgos no incluye riesgos de negocio como cambios en el medio ambiente, tecnología e industria. Estos son monitoreados a través del proceso de planificación estratégica de la Compañía.

#### Estructura de gestión de riesgos -

La estructura de gestión de riesgos tiene como base el Directorio y la Gerencia de la Compañía, que son los responsables de identificar y controlar los riesgos en coordinación con otras áreas como se explica a continuación:

- (i) Directorio -  
El Directorio es responsable del enfoque general para el manejo de riesgos. El Directorio proporciona los principios para el manejo de riesgos, así como las políticas elaboradas para áreas específicas, como riesgo de tipo de cambio, riesgo de tasa de interés, riesgo de crédito y el uso de instrumentos financieros derivados.
- (ii) Gerencia Central de Administración y Finanzas -  
La Gerencia Central de Administración y Finanzas, a través del área de riesgos, es responsable de evaluar e identificar, de manera continua, las exposiciones a los riesgos que afronta la Compañía. Asimismo, se encarga de elaborar y proponer las políticas y procedimientos para mejorar la administración de riesgos.
- (iii) Auditoría Interna -  
El área de auditoría interna de la Compañía es responsable de supervisar el funcionamiento y fiabilidad de los sistemas de control interno y la información administrativa y contable. Asimismo, es responsable de supervisar la información financiera y hechos significativos presentados por la Compañía.  
  
Los procesos de manejo de riesgos en la Compañía son monitoreados por Auditoría Interna, que analiza tanto la adecuación de los procedimientos como el cumplimiento de ellos. Auditoría Interna discute los resultados de sus evaluaciones con la Gerencia General, e informa de sus hallazgos y recomendaciones al Directorio de la Compañía.
- (iv) Tesorería y finanzas -  
El área de tesorería y finanzas es responsable de administrar diariamente el flujo de fondos de la Compañía, tomando en cuenta las políticas, procedimientos y límites establecidos tanto por el Directorio y la Gerencia de la Compañía. Asimismo, gestionan la obtención de líneas de crédito a entidades financieras cuando es necesario.

### Riesgo de crédito -

El riesgo de crédito es el riesgo que una contraparte no cumpla con sus obligaciones estipuladas en un instrumento financiero o contrato originando una pérdida. La Compañía está expuesta al riesgo de crédito por sus actividades operativas, principalmente por sus cuentas por cobrar, y por sus actividades financieras, incluyendo sus depósitos en bancos y transacciones con derivados y otros instrumentos financieros.

#### (i) Cuentas por cobrar comerciales y diversas, neto -

En el caso de las cuentas por cobrar comerciales estas se generan principalmente por exportaciones, el riesgo crediticio es reducido mediante el uso de cartas de crédito, lo cual respalda la cobrabilidad de las operaciones. Las ventas de la Compañía son realizadas principalmente a clientes del exterior y, al 31 de diciembre de 2014 y de 2013, cuenta con una cartera de aproximadamente 118 clientes. En el año 2014, los 10 clientes más importantes de la Compañía representan aproximadamente el 64 por ciento de las ventas (48 por ciento en el año 2013). Por la naturaleza de los productos que la Compañía comercializa, la participación de los clientes en las ventas es variable; sin embargo, la mayoría de estas transacciones cuenta con cartas de crédito de bancos internacionales que garantizan el cobro de estas operaciones. Asimismo, la Compañía realiza una evaluación sobre las deudas cuya cobranza se estima como remota para determinar la estimación requerida por incobrabilidad.

Las cuentas por cobrar diversas corresponden a saldos pendientes de cobro por conceptos que no se encuentran relacionados con las actividades principales de operación de la Compañía. Al 31 de diciembre de 2014 y de 2013, las cuentas por cobrar diversas corresponden principalmente a: anticipos otorgados a armadores, préstamos al personal y préstamos de mutuo a armadores pesqueros, debido a que dichas transacciones son necesarias para realizar sus operaciones de producción. En consecuencia, el riesgo de crédito de estas cuentas es moderado, por lo que la Gerencia de la Compañía realiza un seguimiento continuo de este riesgo y periódicamente evalúa aquellas deudas que evidencian un deterioro para determinar la estimación requerida por incobrabilidad.

En el caso de las cuentas por cobrar a empresas relacionadas, éstas se generan principalmente por los servicios de seguros, seguridad, asesoría administrativa, alquiler de oficinas y compras de suministros y materiales que se realizan entre partes relacionadas. Por la naturaleza de estas cuentas, el riesgo crediticio es reducido, ya que se trata de empresas relacionadas cuyas deudas son cobradas y/o compensadas normalmente en el corto plazo.

#### (ii) Instrumentos financieros y depósitos bancarios -

El riesgo de crédito del saldo en bancos es administrado por la Gerencia Central de Administración y Finanzas de acuerdo con las políticas de la Compañía. Los límites de crédito de contraparte son revisados por la Gerencia y el Directorio. Los límites son establecidos para minimizar la concentración de riesgo y, por consiguiente, mitigar pérdidas financieras provenientes de incumplimientos potenciales de la contraparte.

## Notas a los estados financieros (continuación)

La máxima exposición al riesgo de crédito por los componentes de los estados financieros al 31 de diciembre de 2014 y de 2013 proviene de los rubros efectivo y equivalentes de efectivo, cuentas por cobrar comerciales y diversas. La máxima exposición por instrumentos financieros derivados se indica en la nota 18 a los estados financieros.

### **Riesgo de mercado -**

El riesgo de mercado es el riesgo de sufrir pérdidas en posiciones de balance derivadas de movimientos en los precios de mercado. Estos precios comprenden tres tipos de riesgo: (i) tipo de cambio, (ii) tasas de interés y (iii) precios de "commodities" y otros. Los instrumentos financieros de la Compañía están afectados por riesgos de tipo de cambio y de tasas de interés.

Los análisis de sensibilidad incluidos en las siguientes secciones se relacionan con la situación financiera de la Compañía al 31 de diciembre de 2014 y de 2013. Estos análisis de sensibilidad se prepararon sobre el supuesto de que el monto de la deuda neta, la proporción de interés fijo al flotante, la deuda e instrumentos derivados, y la proporción de instrumentos financieros en moneda extranjera, permanecen constantes al 31 de diciembre de 2014 y de 2013.

#### (i) Riesgo de tipo de cambio -

El riesgo de tipo de cambio es el riesgo que el valor razonable a los flujos de caja futuros de un instrumento financiero fluctúe por variaciones en los tipos de cambio. El Área de Finanzas es la responsable de identificar, medir, controlar e informar la exposición al riesgo cambiario global de la Compañía. El riesgo cambiario surge cuando la Compañía presenta descalces entre sus posiciones activas, pasivas y fuera de balance en las distintas monedas en las que opera, que son principalmente dólares estadounidenses (moneda funcional) y nuevos soles. La Gerencia monitorea este riesgo a través del análisis de las variables macro-económicas del país.

La posición corriente en moneda extranjera comprende los activos y pasivos que están expresados al tipo de cambio de la fecha del estado de situación financiera. Cualquier devaluación/revaluación de la moneda extranjera afectaría el estado de resultados.

El siguiente cuadro muestra el análisis de sensibilidad de los nuevos soles (la única moneda distinta a la funcional en que la Compañía tiene una exposición significativa al 31 de diciembre de 2014 y de 2013), en sus activos y pasivos monetarios y sus flujos de caja estimados. El análisis determina el efecto de una variación razonablemente posible del tipo de cambio del nuevo sol, considerando las otras variables constantes en el estado de resultados antes del impuesto a las ganancias. Un monto negativo muestra una reducción potencial neta en el estado de resultados, mientras que un monto positivo refleja un incremento potencial neto.

## Notas a los estados financieros (continuación)

Análisis de sensibilidad	Cambio en tasas de cambio %	Efecto en resultados antes de impuesto a las ganancias	
		2014 US\$(000)	2013 US\$(000)
Devaluación -			
Nuevos soles	5	79	(30)
Nuevos soles	10	158	(60)
Revaluación -			
Nuevos soles	5	(79)	30
Nuevos soles	10	(158)	60

(ii) Riesgo de tasa de interés -

El riesgo de tasa de interés es el riesgo que el valor razonable o flujos de caja futuros de un instrumento financiero fluctúen por cambios en las tasas de interés del mercado. La Compañía está expuesta al riesgo de cambios en las tasas de interés del mercado relacionados principalmente a las obligaciones financieras con tasas variables.

La Compañía administra su riesgo de tasa de interés basados sobre la experiencia de la Gerencia, balanceando las tasas de intereses activas y pasivas. Asimismo, cuando es necesario, la Compañía efectúa contratos de swaps de tasa de interés para intercambiar tasas de interés variables por tasas fijas. Dichos contratos de swap de tasa de interés son designados como coberturas de las deudas relacionadas, según lo indicado en la nota 18.

## Notas a los estados financieros (continuación)

A continuación se presenta información acerca de los instrumentos financieros con tasas de interés fija y variable:

	2014				Tasa de interés promedio al 31 de diciembre de 2014 %
	Tasa variable US\$(000)	Tasa fija US\$(000)	Sin interés US\$(000)	Total US\$(000)	
<b>Activos financieros</b>					
Efectivo y equivalentes de efectivo	-	4,025	14,591	18,616	3.58
Cuentas por cobrar comerciales y diversas, neto	-	1,850	35,890	37,740	7.00
<b>Pasivos financieros</b>					
Sobregiro y préstamos bancarios a corto plazo	-	45,000	-	45,000	0.68
Cuentas por pagar comerciales y diversas	-	-	26,636	26,636	-
Obligaciones financieras a largo plazo	15,714	156,894	-	172,608	4.45
	2013				Tasa de interés promedio al 31 de diciembre de 2013 %
	Tasa variable US\$(000)	Tasa fija US\$(000)	Sin interés US\$(000)	Total US\$(000)	%
<b>Activos financieros</b>					
Efectivo y equivalentes de efectivo	-	-	11,298	11,298	-
Cuentas por cobrar comerciales y diversas, neto	-	1,751	54,235	55,986	7.00
<b>Pasivos financieros</b>					
Sobregiro y préstamos bancarios a corto plazo	-	148,388	-	148,388	0.88
Cuentas por pagar comerciales y diversas	-	-	48,463	48,463	-
Obligaciones financieras a largo plazo	28,063	97,464	-	125,527	5.18

Al 31 de diciembre de 2014 y de 2013, las únicas deudas con tasa de interés variable corresponden a una y tres operaciones, respectivamente, de retro- arrendamiento financiero celebradas con bancos locales, ver nota 17(a), las cuales están cubiertas por los swaps de tasa de interés suscritos por la Compañía desde el año 2009, ver nota 18. En consecuencia, la tasa de interés promedio de la deuda quedó en 4.45 por ciento para el año 2014 (5.18 por ciento para el año 2013).

Por lo indicado en el párrafo anterior, la Compañía no está expuesta a un riesgo significativo por la variación de las tasas de interés al 31 de diciembre de 2014 y de 2013.

## Notas a los estados financieros (continuación)

### Riesgo de liquidez

La liquidez se controla a través del calce de los vencimientos de sus activos y pasivos, de la obtención de líneas de crédito y/o manteniendo los excedentes de liquidez como inversiones, lo cual le permite a la Compañía desarrollar sus actividades normalmente.

La administración del riesgo de liquidez implica mantener suficiente efectivo y disponibilidad de financiamiento, a través de una adecuada cantidad de fuentes de crédito comprometidas y la capacidad de liquidar transacciones principalmente de endeudamiento. Al respecto, la Gerencia de la Compañía orienta sus esfuerzos a mantener fuentes de financiamiento a través de la disponibilidad de líneas de crédito; sin embargo, dichas líneas pueden ser canceladas por el banco unilateralmente. De acuerdo con información de los bancos, la Gerencia ha estimado que, al 31 de diciembre de 2014, las líneas de crédito no utilizadas ascienden a US\$513,200,000 (US\$375,000,000 al 31 de diciembre de 2013).

El siguiente cuadro muestra el vencimiento de las obligaciones contraídas por la Compañía a la fecha del estado de situación financiera y los importes a desembolsar a su vencimiento, en base a los pagos no descontados que se realizarán:

	Al 31 de diciembre de 2014				
	Hasta 1 mes US\$(000)	De 1 a 3 meses US\$(000)	De 3 a 12 meses US\$(000)	Mayor a 12 meses US\$(000)	Total US\$(000)
Sobregiro y préstamos bancarios a corto plazo	-	45,000	-	-	45,000
Cuentas por pagar comerciales y diversas	17,277	9,359	-	-	26,636
Obligaciones financieras a largo plazo:					
Amortización del capital	1,253	4,294	18,929	148,132	172,608
Flujo por pago de intereses	387	1,447	5,138	15,916	22,888
Instrumentos financieros derivados de cobertura	69	-	157	87	313
	<u>18,986</u>	<u>60,100</u>	<u>24,224</u>	<u>164,135</u>	<u>267,445</u>
	Al 31 de diciembre de 2013				
	Hasta 1 mes US\$(000)	De 1 a 3 meses US\$(000)	De 3 a 12 meses US\$(000)	Mayor a 12 meses US\$(000)	Total US\$(000)
Sobregiro y préstamos bancarios a corto plazo	13,388	50,000	85,000	-	148,388
Cuentas por pagar comerciales y diversas	34,880	13,583	-	-	48,463
Obligaciones financieras a largo plazo:					
Amortización del capital	2,036	9,266	24,798	89,427	125,527
Flujo por pago de intereses	260	1,190	3,671	8,261	13,382
Instrumentos financieros derivados de cobertura	91	75	265	237	668
	<u>50,655</u>	<u>74,114</u>	<u>113,734</u>	<u>97,925</u>	<u>336,428</u>

## Notas a los estados financieros (continuación)

### 33. Valor razonable de los instrumentos financieros

La Compañía lleva a valor razonable sólo los instrumentos financieros derivados, según se explica en la nota 18; por lo que se consideran en el Nivel 2 de la jerarquía de valor razonable.

Los otros instrumentos financieros se llevan al costo amortizado y su valor razonable estimado para divulgarlo en esta nota, así como el nivel en la jerarquía de valor razonable se describe a continuación:

#### Nivel 1 -

- El efectivo y equivalentes de efectivo no representa un riesgo de crédito ni de tasa de interés significativo; por lo tanto, sus valores en libros se aproximan a su valor razonable.
- Las cuentas por cobrar comerciales y diversas, debido a que se encuentran netas de su estimación por incobrabilidad y, principalmente, tienen vencimientos menores a tres meses, la Gerencia ha considerado que su valor razonable no es significativamente diferente a su valor en libros.
- Las cuentas por pagar comerciales y diversas, debido a su vencimiento corriente, la Gerencia de la Compañía estima que su saldo contable se aproxima a su valor razonable.

#### Nivel 2 -

- Para los otros pasivos financieros se ha determinado sus valores razonables comparando las tasas de interés del mercado en el momento de su reconocimiento inicial con las tasas de mercado actuales relacionadas con instrumentos financieros similares. A continuación se presenta una comparación entre los valores en libros y los valores razonables de estos instrumentos financieros:

	2014		2013	
	Valor en libros US\$(000)	Valor razonable US\$(000)	Valor en libros US\$(000)	Valor razonable US\$(000)
Obligaciones financieras a largo plazo corrientes	24,476	28,270	36,100	39,361
Obligaciones financieras a largo plazo no corrientes	148,132	140,752	89,427	83,978
Total obligaciones financieras a largo plazo	<u>172,608</u>	<u>169,022</u>	<u>125,527</u>	<u>123,339</u>

EY | Assurance | Tax | Transactions | Advisory

**Acerca de EY**

EY es un líder global en servicios de auditoría, impuestos, transacciones y consultoría. La calidad de servicio y conocimientos que aportamos ayudan a brindar confianza en los mercados de capitales y en las economías del mundo. Desarrollamos líderes excepcionales que trabajan en equipo para cumplir nuestro compromiso con nuestros stakeholders. Así, jugamos un rol fundamental en la construcción de un mundo mejor para nuestra gente, nuestros clientes y nuestras comunidades.

Para más información visite [ey.com](http://ey.com)

© 2015 EY  
All Rights Reserved.

